

ネットビジネス初心者必見

なぜ、  
3日間で  
1000万円  
稼げたのか？

今なら、  
DVD13枚分相当  
(合計11時間以上)  
無料動画プレゼント

凡人が、どうして成功できたのか？  
その秘密は、この本に書かれている  
たった一つの“情報”だけでした…



はじめに

---

ダウンロードいただき、

誠にありがとうございます。

株式会社ラストランプ代表の齊藤和也（さいとうかずや）と申します。



このレポートでは、たった3日間で1000万円を

稼ぐことができる今世紀最大の“究極のノウハウ”を動画とPDFで、

あなたにお伝えさせていただきます。

このノウハウは、正真正銘“本物”なので、

無料だからといって流し読みするのではなく

ぜひ、1字1句、真剣に読んでいただければ幸いです。



### 【推奨環境】

この書籍上に書かれているURLはクリックできます。  
できない場合は最新のAdobeReaderをダウンロードしてください。

(無料) <http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

### 【著作権について】

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。  
下記の点にご注意戴きご利用下さい。

この書籍の著作権は作成者に属します。

著作権者の許可なく、  
この書籍の全部又は一部をいかなる手段においても  
複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

この書籍の開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

この書籍は秘匿性が高いものであるため、  
著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても  
複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

著作権等違反の行為を行った時、  
その他不法行為に該当する行為を行った時は、

関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、  
民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

## 本書について

---

この書籍に書かれた情報は、  
作成時点での著者の見解等です。

著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、  
情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。

この書籍の作成には万全を期しておりますが、  
万一誤り、不正確な情報等がありましても、

著者・パートナー等の業務提携者は、  
一切の責任を負わないことをご了承願います。

この書籍を利用することにより生じた  
いかなる結果につきましても、

著者・パートナー等の業務提携者は、  
一切の責任を負わないことをご了承願います。

# もくじ

---

第1章 はじめに . . . 5 P

第2章 無料プレゼント（5万円相当） . . . 8 P

第3章 無料公開の理由 . . . 17 P

第4章 斉藤和也の「史上最悪の過去」 . . . 22 P

幼少時代 . . . 24 P

中学時代 . . . 26 P

高校時代 . . . 29 P

社会人 . . . 33 P

起業 . . . 35 P

第5章 人生大逆転劇（たった1つの出会い） . . . 43 P

第6章 成功法則とは？（凡人が成功した秘密） . . . 47 P

第7章 おわりに . . . 50 P

## ご挨拶

---

改めまして、ご挨拶をさせていただきます。

僕は、株式会社ラストランプ代表の  
齊藤和也（さいとうかずや）と申します。



神奈川県に本社があり、IT関連の事業を軸に  
ビジネス活動をさせていただいております。

今回あなたにお伝えするノウハウを活用することで、

■あるサイトでは、たった3日間で100万PVのアクセスを達成

■広告費を一切かけず、0円で317名様以上の新規受注を達成

■たった3日間で1000万円という金額を稼ぎ出す

このような事が可能になりました。

ですが、起業当初は、ネットビジネスの超初心者でした。

社会人なりたてで、何も知らない凡人以下の人間でした。

ご挨拶

---

・・・ですが、

今ではある程度の自由なライフスタイルを  
手に入れる事ができました。

“なぜ、手に入れる事ができたのか？”

多くの方から、

「もともと優秀だったから」

「能力、人脈、知識、経験があったら」

と言われますが、全く違います。

5分だけ時間をかけて、

この書籍や、書籍に記載している動画を見れば

【なんだ、こんな凡人にもできるのか・・・】

と、あなたは思うとおもいます。

ご挨拶

---

そうです。

僕は、凡人以下です。

それは、自分が一番よくわかっています。

多くの人を目の前にすると、緊張して上手く喋れなくなりますし、  
画期的なアイデアが出る頭脳があるわけでもありません。

でも、そんな人間でも

“自由なライフスタイルを手に入れる”

これを、証明することができました。

人は、自分でイメージした事しか形にできません。

「どうせ無理だろ」と思っていることは、まず100%叶いません。

このレポートをあなたにお届けすることで、

“自分自身が勝手に作っている壁”を壊す事ができたら...

と願っています。

僕の今まで行ってきた過程を知る事で、

実際の具体的なノウハウを知る事で、

あなたの視野が、「360度」広がる事をお約束します。

ぜひ、楽しみながらご覧ください。

## 無料プレゼント

---

### “1つ目の無料プレゼント”

今までビジネスについて、  
たくさん勉強をされてきた方も、いると思います。

その方の中には、  
「早く具体的なノウハウを教えてほしい」  
と、思っている方もいらっしゃると思いますので、

まずは、ご要望通り具体的なノウハウから  
あなたに、お伝えしたいと思います。

ノウハウに関しては、  
よりあなたの記憶に定着できますように、  
何回かの動画にわけて、お話をさせていただいてます。

まずは、こちらのURLをクリックして

1つ目の無料ノウハウ動画のプレゼントをご覧ください。

<http://lastlanp.co.jp/sl/abcd>

## 無料プレゼント

---

前ページにありました、1つ目の無料動画ノウハウは、  
僕が3日間で1000万円を稼ぐことができた  
具体的なノウハウの“ほんの一部”になりますので、

続きをご覧になりたい方は、  
こちらのURLをクリックしていただき、  
無料のメルマガ登録をしてください。

<http://lastlanp.co.jp/sl/freereport>

動画の合計時間は、11時間以上（DVD14枚分相当）になってます。  
（セミナー価格で5万円相当）

僕が今でも稼げている、  
具体的なノウハウを全て公開しておりますので、  
興味がある方は、ぜひ無料登録をしていただければと思います。

※無料メルマガ登録をした後、  
メルマガ解除をすることはできますが、  
無料プレゼントを終了した後に、  
メルマガ登録をすることは一切できませんので、ご注意ください。

...それでは、この無料メルマガの中で、  
具体的にどのような内容を話しているか、  
その一部をご紹介したいと思います。

## 無料プレゼントの具体的な内容（ 1 ）

### ■あなたの悩みを97%解決する方法

- ・現代人が抱える9つの悩みとは？
- ・多くの悩みの原因となっている「●●」と「●●」
- ・景気に左右されず、安定的に稼げるビジネスモデルについて
- ・「お金」と「幸せ」の関係性（年収別 幸福度調査）
- ・あなたと、あなたの家族を守るために知らなければいけない事
- ・稼ぐために必要な能力とは？
- ・あなたの悩みを消し去る具体的な解決方法
- ・ローリスク、ハイリターンで稼げる2つのビジネス
- ・お金と時間を生み出す方法
- ・たった1人でも爆発的に稼げるビジネスモデルについて
- ・安定して収入が入る仕組み

## 無料プレゼントの具体的な内容（ 2 ）

### ■インターネットを活用した成功法則

- ・ インターネットを使って爆発的に人を集める秘密の方法
- ・ 0円（無料）で見込み客を集める方法
- ・ ネット集客に必要な不可欠なページとは？
- ・ F a c e b o o k の活用方法
- ・ ツイッターの成功法則
- ・ ブログを使って圧倒的に集客をする方法
- ・ 半自動で利益を生み出す仕組みとは？
- ・ 効果的な広告活用法
- ・ あなたの成功を加速させる J V の秘訣
- ・ 成功者の共通点

## 無料プレゼントの具体的な内容（ 3 ）

### ■ 売り方を知れば必ず成功できる!? & 売れる商品を探す方法

- ・ 凡人が成功するまでの軌跡
- ・ 史上最悪の起業
- ・ 食費80円の極貧生活
- ・ 人生の転機（出会い）
- ・ ネットビジネスの成功法則
- ・ 3日間で1000万円!?
- ・ インターネットで稼ぐたった1つの秘訣
- ・ 凡人が天才に勝つ理由
- ・ 今の人生を変える方法

## 無料プレゼントの具体的な内容（ 4 ）

### ■メルマガビジネスで成功する秘訣

- ・ たった1通のメールで月収を稼ぐ方法
- ・ メルマガビジネスの特徴
- ・ メルマガ読者に行動をしてもらう方法
- ・ ネットビジネスでのDRMとは？
- ・ メルマガ発行の秘訣
- ・ 良いメルマガの3つのポイント
- ・ メール読者の効率的な集め方
- ・ 読まれるメルマガの書き方
- ・ 反応率が上がる件名テンプレート
- ・ メルマガで稼ぐ方法
- ・ 究極の裏ワザ
- ・ 利益を最大化する秘訣

## 無料プレゼントの具体的な内容（ 5 ）

### ■ SNSを使った近未来型マーケティング手法

- ・ SNSをマーケティングに活用する3つの理由
- ・ Facebookの特徴
- ・ Facebookの基本機能
- ・ Facebookを活用したマーケティング手法
- ・ Google+とFacebookの違い
- ・ Google+の最大の特徴
- ・ Google+の基本機能
- ・ Google+を活用したマーケティング手法
- ・ Youtubeの特徴&基本機能
- ・ Youtubeで収益を上げる方法（パートナープログラム）
- ・ SNSを活用するための最重要事項

## 無料プレゼントの具体的な内容（ 6 ）

### ■究極の時間管理術&エネルギー管理

- ・ 1日を39時間にする方法
- ・ 大富豪、政治家、一流経営者が使っている時間管理術
- ・ 最速最短で目標を達成する方法
- ・ 無駄を最大限までなくす
- ・ 感情をコントロールする方法
- ・ モチベーションを上げっぱなしにする方法
- ・ どんな問題も解決できる？
- ・ 自然と行動してしまう方法

(以上は、一部になります)

### 全ての無料プレゼントを受け取る方法

以上のような、ノウハウ動画を無料プレゼントいたします。

いつ無料プレゼントを辞めるか、

わかりませんので、少しでも興味がありましたら、

こちらのURLをクリックしていただき、  
無料メルマガ登録をしてください。

<http://lastlanp.co.jp/sl/freereport>

セミナー料金にして、5万円相当になりますので、  
ぜひ、今のうちに受け取ってください。

※無料メルマガ登録をした後、メルマガ解除をすることはできますが、  
無料プレゼントを終了した後に、メルマガ登録をすることは  
一切できませんので、ご注意ください。

## なぜ無料で公開したのか？：2つの理由

おそらく、ここまで読んで下さった方の中には、

「なんで、無料で公開をするのか？」

と、疑問に思う方がいらっしゃるかもしれません。

実際に、そのようなお問い合わせをいただく事もあります。

“なぜ無料で公開をしているのか”

それには、2つの理由があります。

無料で公開をした、その理由を、

あなたには正直にお話したいと思います。

まず1つ目の理由は、  
“僕自身の存在価値を確かめたい”  
という気持ちがあるからです。

僕は人一倍、  
「自分が世の中に必要な人間なのか？」  
という事を、気にする性格でした。

「自分がいなくなっても、世の中は何も変わらずに過ぎるんだろうな」  
と、ひねくれていました。

いても、いなくても、何の影響もない自分が大嫌いでした。

今はそんな事はありませんが、  
それでも自分自身の存在価値を高めたい、  
という欲はかなり強いです。

たくさんの人に、「ありがとう」と笑顔で言われたり、  
感謝のメッセージをもらうことで、

「あー、自分は人の役に立てているんだ。」  
と、感じることができ、  
僕自身の人生を豊かにしてくれます。

今、多くの人は、たくさんの悩みを持っています。

たとえば、

- ・ 経済的に不安だから、結婚ができない、子供が産めない
- ・ 仕事は、同じことの繰り返しでやりがいを感じない
- ・ 今の仕事を辞めたくても、経済的に辞める事ができない
- ・ 自分の時間が全然とれない
- ・ 上司との人間関係がうまくいかない
- ・ 自分に対して、自信をもつことができない
- ・ 年金がもらえるか？老後の生活が心配
- ・ 売上がドンドン下がってきて、不安になっている
- ・ 稼げるビジネスの仕組みがわからない

など、まだまだ、たくさんあると思います。

「このような悩みを全て解決して、自分の存在価値をあげたい！！  
僕のノウハウをお伝えすれば、それが可能かもしれない・・・」

そう思うようになりました。

## 無料公開の理由

---

綺麗ごとっぽく聞こえるかもしれませんが、  
そんなカッコいいものではなく、

ただ、人に必要とされたいんです。

僕は、嫌われるのがとてもイヤです。

誰しもそうだと思いますが、  
僕は人一倍周りの目を気にしてしまいます。

人の目を気にしすぎてしまうのが、  
僕の悩みだったのですが、

その悩みを突き詰めたとき、

逆に“人に認められることが自分の活力になる”と気づきました。

- ・ もっと多くの人の悩みを解決したい
- ・ もっと多くの人の役に立ちたい

こうすることで、僕自身の存在価値を確かめていきたい。

この気持ちが、今回のノウハウを公開した一つのきっかけです。

## 無料公開した理由：その2

2つ目の理由は、ずっとビジネスを一緒にしたり、一緒に遊べる、“大切な仲間”と出会いたいからです。

僕はこのノウハウを使うことで、  
多くのお金と、時間を手にする事ができ、  
何が一番自分にとって楽しいかを、考えるようになりました。

そして、僕自身が一番楽しんでいるときは、  
“人に必要とされている時”と、

仲間と、旅行にいたり、飲みにいたり、  
一緒にビジネスをしたりすることだと、気づきました。

仲間と一緒に過ごす時間が、僕はとても大好きです。

なので、このノウハウを公開することで、  
たくさんの人に稼いでもらい、

そして、一緒にビジネスをしたり、  
遊びにいけたらいいと思い、無料で公開しました。

大きな夢や目標をもっている人と出会えたら幸いです。

また、昔の僕と同じようにビジネスがうまくいかずに、  
困っている人がいたら、  
“絶対に救ってあげたい”という思いもあります。

## 毎日の食費 80 円の人生どん底生活

それでは今回お伝えしているノウハウは、  
“誰にでもできる”という事を分かっていたため、

より具体的に、僕の実例を出しながら、  
お金と時間をどのようにして手に入れてきたのか？  
という事についてお話したいと思います。

これからも、もっと成長をしていかなければいけないですが、  
なぜ、20代という若さで今のような  
ある程度の、自由な生活スタイルを手に入れる事ができたのか？

その、具体的な内容をお話したいと思います。



多くの人は、

「お金と時間を手に入れた自由な生活スタイル」を手に入れる

と聞いても、

「自分には難しい」とか、

関係がない世界とってしまうのですが、

これからお話する内容を聞いていただけると、

とてもシンプルで、

また、“あなたにでもできる”

と理解していただけたと思います。

僕は、本当にそこらへんにいる一般的な人間です。

並以下の人間です。

これといって

一流のセールスマンのような営業力があるわけでもないですし、

発明が出来るような頭脳をもっているわけではありません。

「じゃあなんで、そんな特質した能力もない普通以下の人間が、自由なライフスタイルを手に入れる事ができたのか？」

まずは、それを理解していただきたいので、

僕の過去を簡単にお話したいと思います。

## 幼少時代：斉藤和也（さいとうかずや）の過去

---

まれは、秋田県で、  
その後すぐに、神奈川県にきました。



僕は、23歳で起業をしているんですが、  
これだけを聞くと、そんなに早く起業をするなんて、

「家がもともと事業とかやってたんでしょ？」とか、  
「何か他の人ができないような特技や能力があった」とか、

そう思われがちなんですが、  
さきほどもお話したように、僕には全然能力なくて、  
ビジネスや起業ということから、かなり遠いところにいましたし、

起業した時は、周りの人からも、  
「お前が起業したの??」  
と、毎回びっくりされてました。



## 幼少時代：斉藤和也（さいとうかずや）の過去

---

僕の家は、5人家族なのですが、  
親も兄弟も起業とか独立はしてなくて、就職をしています。



父親は、勤続35年以上の終身雇用を  
大切に考えているサラリーマンですし、

母親は、パートで働いていて、

兄は、某企業に就職し、福岡に単身赴任しています。

妹は、地元の企業に就職して、経理の仕事をしています。

本当に一般的な家庭です。

また、僕自身は、能力がすぐれているどころか、  
全然だめで、何に置いても、中途半端でした。

自分から、表に出ていくタイプでは全くありませんでした。



## 中学時代：斉藤和也（さいとうかずや）の過去

---

中学では、野球部に入り、  
野球ばかりしていました。

野球自体は、小学校2年ぐらいから、  
ずっと少年野球をやっていて、中学1年の当時で、  
野球経験が、4～5年がありました。



他の部員は、中学から野球を始めた人もいたので、  
僕の方が、上手くなければいけなかったのですが、

中学では、レギュラーになれずに、ずっとベンチで応援ばかりしてました。

中学最後の夏の大会でも、  
1学年下の後輩に、レギュラーをとられて、  
本当に、3年間ずっと補欠で、ベンチで応援ばかりしてました。

同級生が、試合で活躍しているのを見て、  
とても、悔しい思いをした経験があります。



また、たまに練習試合などには、  
出してもらってたんですが、

試合に出たら、出たで、  
チャンスの時に自分の打席が回ってくると、

“うわー、最悪、失敗したらどうしよう”  
と、毎回思っていました。

次のバッターが待つ、  
ネクストバッターズサークルという場所があるんですけど、

いつもその、ネクストバッターズサークルでは、  
自分が失敗しても目立たないように、

できれば、自分の前のバッターがミスしないか、  
前のバッターで、スリーアウトになって、攻守交代しないか、  
など、考えてました。

また、自分が、打席にたったときも、  
デットボールにならないかなとか  
フォアボールで、塁にでれないかなとか、

考えていて、いつも他人任せな考え方で、ひ弱な性格でした。

## 中学時代：斉藤和也（さいとうかずや）の過去

---

運動は好きだったのですが、

いつも周りの目や、世間体を気にしていて、  
表にたって、何かするのがとても怖い、という性格でした。

自分に自信が全然もてないし、  
周りの人に、嫌われたらどうしようとか、  
人の目ばかりを気にして、過ごしていました。



## 高校時代：斉藤和也（さいとうかずや）の過去

---

中学の時、勉強だけは真面目にしていたので、  
なんとか高校受験に合格して、  
地元にある座間高校という学校に入る事ができました。

小学校、中学校では、野球ばかりをしていたのですが、  
さすがに、自分には野球のセンスがないと気づいたので、

高校では、野球部をあきらめて、軟式のテニス部に入りました。

テニス部に入ろうと決めたきっかけも、  
そのころに流行っていた、テニス漫画の影響で、  
なんとなくやろうかな、と軽い気持ちでした。



## 高校時代：斉藤和也（さいとうかずや）の過去

---

初めのころは、テニスが新鮮で、  
部活がとても楽しかったのですが、

だんだん、先輩との人間関係がうまくいかなくなって、  
半年ぐらいして辞めてしまいました。

その後は、軽音楽部に入ったのですが、  
ほとんど活動はなく、ほぼ帰宅部状態です。

このころから、  
徐々にだらけた生活を送り始めたというか、

勉強もあまりしなくなって、  
ダラダラと高校生活を過ごしていました。



## 大学時代：斉藤和也（さいとうかずや）の過去

---

そして、高校を卒業して、  
神奈川県にある、専修大学という大学にいきました。

倍率が低い学科を選んでいたので、  
“とりあえず合格すればいい”という感じで、

もともと、ビジネスを勉強しようとか、  
大学に入る具体的な目的もありませんでした。

ただ、みんなが大学に行くから、自分も大学に行くって、感じでした。

自分は、人生で何をしたいのかなんて  
まったくわかりませんでしたし、考えもしなかったです。

“ただその日その日が楽しければいい”  
という考えで毎日を過ごしていました。

そして、大学に入ったら入ったで、遊んでばかりいました。



## 大学時代：斉藤和也（さいとうかずや）の過去

---

授業には全然でないで、  
友達とゲームしたり、テニスしたり、野球したり、  
あとは、バイト仲間と飲んだりと、本当に遊んでばかりでした。

バイトをして、その後、  
バイト仲間と遊んで、飲んで、

朝に帰って、寝て起きたら夕方まで大学に行けなかった、  
なんて、しょっちゅうです。

本当に、恥ずかしい話ですが、  
ビジネスの勉強どころか、  
大学の勉強すら、全然してませんでした。

本当に、今考えると、親に申し訳ないです。

高い授業料を払ってもらっておいて、大学では、何も得てないんですから。

...大学3年になって、周りがみんな就職活動をし始める時期になっても、  
僕は、何も行動しないで、ずっと遊んでいました。

ハッキリいって、すごい努力をした経験も、  
何かやり遂げた経験もなく、  
楽な道ばかりを選んで生きてきました。

そして、大学4年の後半にやっと、

さすがにまずい、と気づいて、  
就職活動をし始めました。

ですが、就職活動をするのがあまりにも遅いので、  
既に募集が終わってる企業がほとんどでした。

もうほとんど選べる状況じゃない中で、  
手当たり次第面接をしてもらい、  
なんとか、不動産の営業会社で内定をもらうことができました。

周りの友達からは、  
「不動産の営業はキツイよ」と色々言われてたんですが、

まあなんとかなるでしょ、と軽い気持ちでいたら、  
本当に結構きつかったです。

## 社会人：齊藤和也（さいとうかずや）の過去

---

今まで、だらけて過ごしていた僕が、

朝の8時から、毎日夜11時とか、12時とかまで働いて、

帰ってきたら、すぐ寝て、

また、朝8時に出勤して、深夜まで仕事して、

いきなりそんな生活になりました。

月に3回ぐらい休みはあったんですが、

休日出勤することも多かったですし、

たまの休みは寝て一日が終わってた、という状況でした。

## 最低最悪の起業



そして、半年もずっと朝8時～夜11時まで、  
ほぼ毎日働いていると、  
だんだん精神的に疲れてきました。

労働時間が長すぎる、というのもありましたが、  
何より、毎月売上ノルマが辛かったです。

毎月、毎月、きついノルマを課せられて、  
月初めになるのが、いつもイヤでした。

プレッシャーもあり、そのストレスなどが原因で、  
自然気胸といわれる、肺に穴が開いてしまう病気になってしまって、  
2週間ぐらい入院した事もあります。

まあ、僕の精神面が弱かったというのもありますが...

## 起業：斉藤和也（さいとうかずや）の過去

---

あとは、僕は飽きっぽい性格なので、  
毎日同じ仕事の繰り返しもきつかった、  
というのもありました。

お客様から、問い合わせがきて接客をして、  
要望を聞いて、条件にあう物件を紹介して、

また次の日も、  
お客様から、問い合わせがきて接客をして、  
要望を聞いて、条件にあう物件を紹介して、

その繰り返しの日々に、  
やりがいを感じられなくなっていました。

そして、その頃から、  
毎月のノルマや毎日同じことを繰り返す状況の中から、

逃げ出たいがために  
“起業をしてみようかな”と考えるようになっていました。

今考えてみれば、僕の起業をしたいと思った初めのきっかけは、  
仕事がつらいから逃げ出したいという、情けない気持ちでした。

とにかく起業さえすれば、  
自分の好きなライフスタイルを手に入れられるとか、  
起業をすれば、自分の思い通りにできると、  
勝手に妄想していました。

・・・今思うと、本当に恥ずかしい話です。

## 起業：斉藤和也（さいとうかずや）の過去

---

そして、1年ぐらい不動産の営業会社で働き  
その後、2009年の5月に、  
今の会社、株式会社ラストランプを設立しました。



これで、自分勝手に、自由に仕事ができる、  
と学生のノリで、夢見ていたのですが完全に甘かったです。

まあ当たり前といえば、当たり前ですが、  
イメージしていたのとは、真逆の結果になりました。

不動産で営業をしていた時とくらべ、  
更に、きつい状況になってしまいました。

今では、IT主軸のサービスを提供できるようになりましたが、  
当時は本当に大変でした。

起業する前に、色々とインターネットビジネスや、  
ITについて勉強はしたんですけど、

やはり実践だと全然違って、毎日冷や汗かいて、焦ってばかりいました。

## 起業：斉藤和也（さいとうかずや）の過去

---

インターネットでビジネスをすると、  
大卒は決めてましたが、

勢いだけで起業したようなものなので、  
具体的に、やる事業内容もしっかり決めてなくて、  
準備も全然できてなく、起業した当初は、失敗の連続です。

当たり前ですけど、全くうまくいきませんでした。

あとは、営業などでお客様と会うたび、  
当時23歳だったので、

「何？まだ23歳なの？」とか、  
「本当にお前で大丈夫かよ」

など色々言われて、笑われる事なんか、しょっちゅうでした。

そんな感じなので、仕事は全然とれずに、  
たまにとれた仕事も、足元を見られ、  
条件の悪い仕事ばかりで、全く利益になりませんでした。

起業：齊藤和也（さいとうかずや）の過去

---

毎日、飛び込み営業とかもしてたのですが、  
全然、仕事をとってこれませんでした。

売上は上がらないけど、経費はかかる・・・

そんな状態だったので、すぐに資金が底をついてしまいました。

本来、インターネットの事業であれば、  
他のリアル店舗などと比べて、  
初期投資や経費などは、かなり抑えられるんですが、

何も考えずに、数十万するソフトを買ってみたり、  
無駄に広告費をかけてしまったり、お金を無駄に使っていました。

また、人も雇っていたので、  
最終的に、働いてくれてるみんなに、  
給料を払うのが厳しくなってきました。

来月には必ず払うから、とって引き延ばしたり、  
給料を減らしたりして、なんとかギリギリ経営をしてましたが、

それでもドンドンきつくなってきて、  
最終的には、給料を払える状況じゃなくなってしまいました。

## 起業：斉藤和也（さいとうかずや）の過去

---

それでも、どこからか、お金を用意しなくちゃいけないんですが、

もちろん、こんなビジネスがうまく行ってない僕に、  
銀行が資金を貸してくれるわけがないので、

社員にばれないように、こっそり、  
自分の個人名義で消費者金融などから借金をして、  
それを給料として払ってました。

かっこ悪くて社員に言えなかったですし、  
誰にも相談できずにとっても苦しかったです。

もちろん、僕自身の給料は長い間、ずっと0円でした。  
タダ働きです。

途中でスパッと辞めればよかったんですけど、  
「このビジネスをやれば、なんとかなるんじゃないか？」  
と、思っては、毎回失敗してさらに苦しくなる、

という繰り返しでした。

また、起業する為に友人から借りてきたお金を  
返さなくちゃいけないので、

逃げたくても、逃げれない状況で、経済的にも精神的にも、  
本当に辛かったです。

## 起業：斉藤和也（さいとうかずや）の過去

---

また、お金が本当になかったので、  
食事にも極力お金をかけないようにして、

その当時は、近くのスーパーで、30円の豆腐と  
50円の3パック入り納豆を毎日買って、  
豆腐に納豆をかけて食べてました。



毎日、朝はご飯抜きで、  
昼に豆腐と納豆を半分食べて、

夜にもう半分を食べるって感じです。

あとは、水道水を飲んで空腹ををごまかしてました。

それでも、お金はドンドンなくなっていくので、  
最終的には、ガスも止められました。

冬場でも、我慢して、冷たいシャワーを浴びてました。

そんな毎日がずっと続いていたので、  
今思うだけでも嫌です。

## 起業：斉藤和也（さいとうかずや）の過去

---

また、起業する時、親に結構反対されたのもあって、

親にこんな姿がばれないように、  
たまに連絡がきた時は、見栄をはり、

「順調だよ」とか言ってました。

でも、本心では正直  
“起業なんか、するんじゃないかった”って、  
本気で思っていました。

心から、後悔してました。

全部自分の責任ですが、  
平凡以下の僕が、起業なんかするもんじゃないって、  
痛感していました。

## たった1つの出会い

---

そんな辛い日々が長い間続いたのですが、  
ちょっとした出会いで、  
僕の人生は大きく変わる事になりました。

ギリギリの生活をしていたある日、  
友達から、メールがきました。

その内容は、  
「成功者が集まるパーティーのお知らせ」  
と、書いてある、パーティーのお誘いメールでした。



僕は、もしかしたら、これで何かつかめるかもしれない・・・  
と思ったんですが、

パーティーの会費を見たら、  
かなり高額で、ご飯もろくに食べれてない  
当時の僕にとっては、ありえないぐらいの大金でした。

“また無駄にお金を払う事になるのか”

と、とても悩んだのですが、

今のままでは、何も始まらないと思って、  
思い切って、そのパーティーに参加しました。

・・・。

そして、当日パーティー会場に行き、  
会場の中にはいって、周りを見渡すと、  
自信に満ち溢れている、素敵な方ばかりでした。

本当に僕以外、全員が成功されているオーラを感じました。

僕だけ完全に浮いていて、おどおどしてたんですが、  
偶然、ある人が僕に

「きみ何歳？」

と、声をかけてくれた方がいました。

その方は、40歳後半ぐらいなのに、  
見た目がかなり若くみえる、ちょっとふくよかな、男性の方でした。

## たった1つの出会い

---

そして、その方と、色々と話をしていくうちに、

なんかオーラみたいなのが、伝わってきて、  
「この人、本物の成功者だ」とって、肌で感じました。

芸能人はオーラがあると言われるじゃないですか？  
僕にはその男性が、そんな感じに見えました。

会話の内容も、  
昨日まで、家族でフランスに行っていたとか、  
明日から、サイパンに旅行に行くとか、



今月の売上は、何千万とか、  
僕の想像を超えてる、  
話をずっとしていて、話についていくのに必死でした。

そして、とにかく笑顔で本当に楽しそうに、話をしていました。

その笑顔を見て、心から、うらやましいと感じたのを覚えています。

## たった1つの出会い

---

僕は、  
こんな人と会えるチャンスはもうないかもしれない  
と思い

本当、唐突に、  
「どうやったら、成功できるようになりますか？」  
って漠然とした質問をしてしまいました。

そんなお願いをしても教えてくれないだろうなと  
人間がちっちゃい僕は、思ってたんですけど、

『ここで会ったのも何かの縁だから、  
今から、話す事をしっかり素直に実践するなら、教えてあげるよ』

と、言っていただけました。

やっと、ギリギリの生活の状況から抜け出せるかもしれないと思って、  
ワクワクしたのを今でも覚えてます。

・・・そして、そのパーティーが終わったあとに、  
ホテルのラウンジで、色々と丁寧に教えてもらいました。



そして、その方から教えて頂いた、具体的な内容の一つが、  
【インターネットビジネスの成功法則】でした。

インターネットの事業をしている僕が、  
インターネットの話を知ってもらって、  
かなり恥ずかしかったんですが、

あの時勇気をもって、聞いてよかったと本当に思っています。

そして、  
その方に教えてもらった通りに行動をしていくと、

日に日に、売り上げがでるようになって、  
会社がうまく回り始めました。

僕は、インターネットと【人との出会い】で、救われました。

あのとき、パーティーに参加してなかったら、  
思い切って質問をしていなかったら、

今の僕はなかったもので、  
本当に一歩踏み出してよかった、と思っていますし、  
感謝しています。

そして、そこから僕の人生はドンドン変わっていきました。

注文の連絡が止まらずに、  
自分のメールボックスがすぐに埋まっていく・・・

本当に、信じれない状況でした。

あとは、他にも

- ・ あるプロジェクトでは、一時的にですが、たった3日間で  
100万人の方にアクセスをいただけるようなサイトを作成し、
- ・ 広告費など、コストを全くかけないで、397名以上の  
お客様をから受注をいただき、
- ・ わずか3日間で、1000万円という金額を稼ぐ、

といった事ができるようになりました。

## 成功法則を知る

---

これは、インターネット以外の、  
他の方法だと実現できなかったと思います。

こんな、凡人の僕でも自由な生活スタイルを  
手に入れさせてくれた  
“インターネットとの出会い”と、  
“人との出会い”に心から感謝しています。

インターネットは、あなたの人生を変える力を持っています。  
こんな僕でも、人生を変えれたのだから・・・。



僕の話の中から、何か伝わっていただけると嬉しく思います。

おわりに・・・

---

お忙しい中、最後まで読んでいただき、本当にありがとうございます。

僕が、パーティーで教えてもらった、  
“インターネットの成功法則”や、  
実際に“今でも稼いでいるビジネスノウハウ”を、

下記のサイトで、“無料メルマガ登録してくれた方限定”で、  
お伝えしておりますので、ぜひコチラをクリックしてみてください。

一生に一度の人生、死ぬほど楽しんでみませんか？

<http://lastlanp.co.jp/sl/freereport>

※動画の合計時間は、11時間以上（DVD14枚分相当）

※セミナー料金にして、5万円相当

※無料メルマガ登録をした後、メルマガ解除をすることはできますが、  
無料プレゼントを終了した後に、メルマガ登録をすることは  
一切できませんので、ご注意ください。

おわりに・・・

---

また、宜しければ、ブログや、Facebook, Google+等も  
やっていますので、友達申請していただくと嬉しいです。

(こちらでも、有益な情報を配信しています^^)

～紹介ページ (SNS) ～

斉藤和也Google+

⇒ <http://lastlanp.co.jp/sl/google>

斉藤和也Facebook

⇒ <http://lastlanp.co.jp/sl/facebook>

斉藤和也ブログ

⇒ <http://lastlanp.co.jp/sl/ameblo>

斉藤和也ツイッター

⇒ <http://lastlanp.co.jp/sl/twitter>

いつか、あなたと直接お会いできる日を楽しみにしています。

これからも、宜しくお願い致します！！

読んでいただき、本当にありがとうございました！！

## 会社概要

会社名	株式会社 ラストランプ 英語表記 (Last Lanp Inc.)
所在地	<p>〒231-0062 神奈川県横浜市中区桜木町1丁目1番7号 TOCみなとみらい10階</p>  
連絡先	メールフォームからお問い合わせください。
URL	<a href="http://lastlanp.co.jp">http://lastlanp.co.jp</a>
メール	info☆lastlanp.co.jp (☆を@に変えてください。)
代表取締役	音藤 和也
事業内容	<ul style="list-style-type: none"><li>・インターネット事業 ホームページ制作／携帯サイト制作／SEO対策／SEO対策／プログラミング WEBコンサルタント／映像制作・FLASH制作／サイト保守・運営／webインテグレーション</li><li>・電子マネー決済インフラ事業</li></ul>