

【いけ】

せどりで月 30 万稼ぐ  
中堅せどラーが  
ついに暴露！

初心者でも 1 ヶ月目で  
10 万円稼げるようになる  
5つのポイント！

## 【いけ】

せどりで月 30 万稼ぐ中堅  
せどらーがついに暴露！  
初心者でも 1 ヶ月目で  
10 万円稼げるようになる  
5 つのポイント！（改訂版）

2011. 10. 18

発行者

いけ

### 【著作権について】

- このレポートは著作権法で保護されている著作物です。
- このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。
- 使用者は本冊子から得た情報を、著者の事前の許可なく一般に公開する事を禁止します。
- このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。
- このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。
- このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

### 【再配布について】

- 当レポートの著作権は（いけ）に属します。  
再配布や無断で本冊子の一部または全部を編集・加工はできません。

### 【推奨環境】

このレポート上に書かれている URL はクリックできます。

できない場合は最新の

AdobeReader をダウンロードしてください。（無料）

<http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

## 【もくじ】

・はじめに

### 1. せどりとは何か？

- ・せどりの定義と儲けの仕組み
- ・仕入れ先と出品先
- ・せどりを始める前に用意するもの

### 2. どうやって仕入れるの？

- ・携帯サーチ
- ・携帯サーチの使い方
- ・携帯サーチの種類
- ・仕入れ基準（値段／ランキング／品質）

### 3. どうやって出品するの？

- ・セラーセントラルに登録してみよう
- ・プロマーチャント
- ・出品のやり方
- ・どうやって送るのか
- ・通常発送と FBA（メリット/デメリット）

### 4. 梱包・クレーム処理

- ・クレームの対応
- ・高い評価をもらうために

### 5. さらに稼ぐために

- ・セールで仕入れる
- ・CD, DVD、ゲーム仕入れ
- ・価格改定ソフト

### 【おまけ】 せどりのその先へ

- ・外注
- ・せどり以外で稼ぐ

・おわりに

## はじめに



こんにちは！ いけと申します。（詳しいプロフィールは[こちら](#)）

2010 年から副業でせどりを始めて、いろいろと試行錯誤した結果  
コンスタントに月に売り上げ 30 万円前後をあげられるまでになりました。

決済 期間	商品代金 合計	Amazon手数料 合計	その他 合計	振り込み額 合計
2011/08/16 - 2011/08/30	¥ 147,040	¥ -44,537	¥ 27,973	¥ 130,476
2011/08/02 - 2011/08/16	¥ 182,736	¥ -52,140	¥ 25,216	¥ 155,812
2011/07/19 - 2011/08/02	¥ 189,651	¥ -57,177	¥ 32,249	¥ 164,723
2011/07/05 - 2011/07/19	¥ 158,008	¥ -51,217	¥ 19,087	¥ 125,878
2011/06/21 - 2011/07/05	¥ 148,767	¥ -50,094	¥ 7,034	¥ 105,707
2011/06/07 - 2011/06/21	¥ 226,077	¥ -70,084	¥ 11,208	¥ 167,201
2011/05/24 - 2011/06/07	¥ 187,370	¥ -55,900	¥ 13,549	¥ 145,019
2011/05/10 - 2011/05/24	¥ 219,598	¥ -63,811	¥ 17,892	¥ 173,679
2011/04/26 - 2011/05/10	¥ 227,654	¥ -60,830	¥ 8,678	¥ 175,502

今回は私、いけがせどりを始めたばかりの超初心者だった頃から  
数カ月後に売り上げ 10 万程度稼げるようになるまでの経験をもとに

せどりを始めたばかりの方  
せどりを始めてみたい方のために

【いけ】                      せどりで月 30 万稼ぐ中堅せどらーがついに暴露！  
心者でも 1 ヶ月目で      10 万円稼げるようになる 5 つのポイント！（改訂版）

初

**「とりあえずせどりを始めて 5～10 万稼いでみましょう」**

というコンセプトでレポートを作成しました。

あまり気負わずに、楽しんで実践していただければと思います。

最初は上手く行かないことも多いかもしれません。  
それでも諦めずにとりあえず 2～3 週間続けてみてください。

知らず知らずのうちにせどりのノウハウが身について  
気がつけば 5～10 万は稼げるようになっているはずですよ。

それでは、はじめの一步を踏み出しましょう！



## 1. せどりとは何か？

### 【せどりの定義と儲けの仕組み】

「せどり」をウィキペディアで調べてみると

「せどり（「競取り（糶取り）」、または「背取り）」とは、『同業者の中間に立って品物を取り次ぎ、その手数料を取ること。また、それを業とする人（三省堂 大辞林より）』を指すが、一般的には古本用語を元にした「掘り出し物を転売して利ざやを稼ぐ」商行為を指す言葉。

とあります。

ま、もうちょっとわかりやすくぶっちゃけると

「せどり」というのは「ある商品を安く仕入れて高く売って儲ける行為」のことです。

たとえば、100 円で買って来た本を、別のところに 500 円で売ると  
自分の手元に 400 円残りますよね？  
これがせどりの儲けの仕組みの基本です。

つまり、安く仕入れてきて高く売れば  
それだけ多くの利益を得ることができます。  
安く仕入れて高く売るには

**安く仕入れられる場所＝仕入先**  
**と、高く売れる場所＝出品先**

の確保が重要となってきます。

## 【仕入れ先と出品先】

いけの主な仕入れ先と出品先は以下の通りです。

### （仕入先）

- ・ブックオフ  
（ここがメイン。近所の 2～3 件をローテーションでまわります）
- ・その他近所の古本屋さん
- ・ネット（ヤフオクなど）
- ・秋葉原（レアな漫画やアニメ系の CD・DVD を足で探します）
- ・家電量販店（ゲームなど）

### （出品先）

- ・アマゾンマーケットプレイス（ここがメイン。通称マケプレ）
- ・ヤフオク（レア物やマケプレのリストにないものなどを出品）
- ・ブックオフ（上記で売れない本や CD を売る）
- ・ eBay（海外のオークションサイト。主にアニメ関連のレアアイテムを出品）



仕入れ先のメインがブックオフである理由は以下の通りです。

- ・ 105 円で売っている本の量・質ともにレベルが高い。  
    ◇ =安く大量に商品を仕入れることができる
- ・ 105 円本以外でも高額で売れそうな本が結構ある。
- ・ 店によっては CD・DVD の品揃えも豊富。
- ・ セールをやる頻度が高い  
    ◇ =商品を安く仕入れるチャンス！

また、出品先のメインがアマゾンのマケプレである理由は以下の通りです。

- ・ 出品がラク  
    （ヤフオクのように写真を撮ったり、何度も落札者とやりとりする必要がない）
- ・ FBA というアマゾンのサービスを使えば、出品したあとは全てアマゾンにお任せ。家に在庫を置いておく必要がない。
- ・ 基本的にクレジット決済なのでお金のトラブルが少ない
- ・ 売り上げを自動で登録した口座に振り込んでくれる。

こんな感じで、**仕入れ→出品→売上**のサイクルを繰り返していきます。

仕事帰りに 5～10 冊、土日の空いてる時間で 10 ～20 冊程度仕入れれば  
週に 50 ～100 冊程度アマゾンに出品できる計算になりますよね。

これを 1～2 ヶ月コツコツ続けると

月の売り上げが 10 万程度

利益で言うと 5 万くらいの利益が出るかと思えます。

出品在庫数が 1000~2000 冊レベルになると  
月の売上が 20~30 万くらい  
利益が 10~20 万くらいになってくると思います。  
**在庫数に比例して利益が増えるのがせどりというビジネスです。**  
ですから「行動してそれを継続すること」が大切になってくるんですね。

私のお会いしたことのある専業せどらーさんは  
出品在庫数 6000 冊（それでもかなり売れない本を処分したそう）で  
月の売上が 100~120 万円だそうです。

仮に仕事をクビになっても  
せどりのノウハウを身につけておけばなんとかとりあえず食いつないでいける  
はずですよ。  
むしろバイトをするよりも効率的なはずですよ。

## 【せどりを始める前に用意するもの】

せどりを始める前に準備する必須のものが 2 つあります。

### 1. クレジットカード

アマゾンでは基本的にクレジット決済なので必ず用意して下さい。  
何らかの理由でクレジットカードが作れない場合は  
デビットカードでも問題ないと思います（詳しくはアマゾンにお問い合わせく  
ださい）。

### 2. プリンター

納品書を印刷するときに必要です。  
また FBA を利用する際や宛名の印刷にも使えるので 1 台持っておきましょう。  
家電量販店で 1 万円前後で売っているはずですよ。

### 「その他用意しておきたいもの」



右上から順に

- セロテープ
- ラベルシール（宛名の印刷などに便利）
- 定規
- カッター
- ハサミ
- シールはがし（値札シールをはがします）
- ガムテープ
- トイレットペーパー・ティッシュ（シールはがしを拭き取ります）
- シールをはがすへら
- 封筒（本を送るため。あ、これは必須ですねw）
- OPP 袋（本を水濡れやスレキズから防ぐだけでなく、本をキレイに見せる効果もあります）

## 2. どうやって仕入れるの？

### 【携帯サーチ】

仕入れ先が決まっても、ただやみくもに本を仕入れるだけでは売れるかどうかわかりませんよね？

昔ながらの古本業者の方なんかは本の背表紙を見て売れそうな本を抜き取るいわゆる「目利き」で本を仕入れたりしますが素人の我々には到底マネのできない芸当です。

ではどうすればいいのか？

なんと、売れそうな本を探すための「**携帯サーチ**」というものが存在するのでそれを利用すればいいのです。

使い方はいたってカンタン。

- 1： 携帯サーチを携帯電話にダウンロードして起動
- 2： 本の裏表紙に書いてある ISBN ナンバーを打ち込む
- 3： その本のアマゾンでのランキングと、最安値が出てくるのでそれを参考に本を仕入れるかどうか決める

「目利き」をあなたのかわりにケータイがやってくれるわけです。ちょっとすごいでしょ？



ランキングというのは売上ランキングです。  
上位であればあるほどすぐ売れる可能性が高いです。  
いけの経験ではランキング 10 万以内の本は  
だいたい 1 週間以内くらいで売れていきます。

30 万位以内だと 1 ヶ月くらい、50 万位以内だと 2~3 ヶ月  
それ以上だと・・・まあ、長い目でという感じです。

最安値というのは  
同じ種類の本の中で一番安い値段をつけている本です。  
同じ種類の本を

A さんは 500 円  
B さんは 400 円  
C さんは 200 円

で出品したとすると  
C さんが出品している本が最安値となります。  
本の状態にもよりますが  
最安値をつけている本が売れる確率が高くなります。  
なぜかという、値段もさることながら  
アマゾンの場合、最安値の本が  
その本の販売ページの一番上に表示されるからです。  
要は一番安い本が一番目立つ場所に表示されるから  
売れやすいということですね。

で、その最安値を基準にサーチした本を  
仕入れるか仕入れないか決めていくわけです。

例えば 105 円コーナーの本をサーチして  
最安値 1 円だったら利益はでないので仕入れない。  
最安値 300 円だったらなんとか利益がでそうなので仕入れよう。  
といった感じです。

## 【携帯サーチの種類】

さて、その携帯サーチ。有料・無料、色々種類が出ています。

### 「ばばらっち」

[http://mamazy.com/papazy/papa2/search\\_book.php](http://mamazy.com/papazy/papa2/search_book.php)

[http://mamazy.com/papazy/papa2\\_sub1/](http://mamazy.com/papazy/papa2_sub1/)（サブシステム 1）

[http://piqo2.net/papazy/papa2\\_sub2/](http://piqo2.net/papazy/papa2_sub2/)（サブシステム 2）

### 「Stronger」

[http://www.256x.net/?action\\_lookup=1&g=book](http://www.256x.net/?action_lookup=1&g=book)

### 「せどりサーチ 978」

<http://son-k.biz/amazon/sedori978.php>

### 「せどりっち」

iPhone アプリ。有料、¥1,800（買い切り）。

iTunes Store で検索してみてください。

いけはこれを愛用しています。



最初のうちは無料のサーチで十分だと思います。

色々試してみて、自分にじっくりくるものを見つけてくださいね。

## 【仕入れ基準（値段／ランキング／品質）】

仕入れをする際には

「**ランキング～位以内／最安値～円以内**」といった感じで  
自分の中でルールを決めましょう。

仕入れの基準を作らないとなんでもかんでも仕入れたくなくて  
わけがわからなくなってしまいますからね。

ちなみにいけは

「ランキング 50 万位以内／最安値 300 円以上」と決めて仕入れています。  
ま、例外もあるので、その辺は柔軟にやって行きましょう。

もちろん皆さんそれぞれに合った基準で仕入れてもらって構いません。  
「ランキング 20 万位以内／最安値 500 円以上」でも  
「ランキングにはこだわらず／最安値 200 円以上」でも構いません。

高ランキングで最安値が高ければそれだけ高利益を狙えますが  
なかなかそのようなオイシイ本はみつからないので  
自分の基準内で数多く仕入れることをオススメします。

**最初のうちはあまり高いものを狙わずに  
105 円コーナーの本を調べることを推奨します。  
少ない資金で商品を沢山仕入れることができますし  
もともとの仕入れ値が安いので  
値下がりリスクも高額本にくらべて低いからです。**

これは 105 円の本に限ったことではないのですが  
最初のうちは自分の基準に合った本を見つけるのがとても難しいです。  
何度サーチしてもランキングはそこそこでも  
最安値が 1 円の本ばかりヒットしてしまうことでしょう。

そこであらかじめ「**数稽古**」と割り切ってにひたすらサーチしまくりましょう。  
最初のうちは 1 時間に 2～3 冊仕入れれば上出来です。



そうしているうちにどんな本が売れそうな本なのかがわかってきます。  
また、仕入れる際に**なるべくキレイな本**を仕入れるようにしましょう。  
状態が悪い本は買ったお客様からクレームがくることがあります。  
もし自分がお金を出して買った中古本が  
ボロボロだったり書き込みだらけだったらイヤですよね？

またこれは私の経験からですが、**キレイな本は  
そこそこの値段とランキングがついているものが多いです。**

なので目ぼしい本を見つけたら  
表紙や背表紙の状態を確認したあとにページをパラパラとめくって

- ・ **ページが破れていないか**
- ・ **書き込みはないか**

をチェックする習慣をつけましょう。  
状態の良い本を提供することができれば  
あなたに対する購入者からの評価も上がります。

**普通の商売と同じく、せどりも信頼が大切なのです。**

### 3. どうやって出品するの？

#### 【セラーセントラルに登録してみよう】

アマゾンに出品するには

**「セラーセントラル」**にアクセスしてアカウントを取得する必要があります。



まずはグーグル等で「セラーセントラル」と検索してアカウントを取得してみましょう。

アカウントを取得する際に  
**あなたの「屋号」**を決める必要があります。

「まさおくんち」とか「fxnbbbv5110」  
みたいにいいかげんな屋号をつけている人たちもいますが  
お客様の信頼を得るためにも  
しっかりとした名前をつけましょう。

本を売るのなら

- ・「～書店」
- ・「～書房」
- ・「～ボックス」
- ・「～堂」

などがそれっぽくていいと思います。

## 【出品のやり方】

無事にアカウントを作成できたら  
セラーセントラルのガイドに従って 仕入れた本を出品してみましょう。

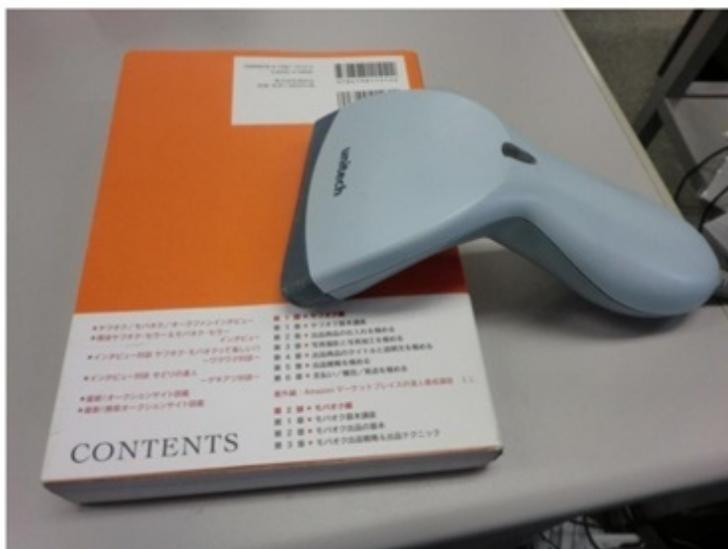
ランキングが 10 万～20 万位以内の本を数十冊仕入れているのならば  
早くて 1 日程度、遅くても 1 週間くらいで  
あなたの本を買ってくれる人が現れます。

最初のうちはアマゾンのページから 1 つ 1 つ出品していてもいいのですが  
出品数が多くなってきたら出品ツールを使用することをオススメします。

無料出品ツールであれば「[出品君](#)」が高性能でいいと思います。

（\*注： プロマーチャント契約が必要です）

出品君はバーコードリーダー対応なので  
バーコードリーダーを持っていれば作業効率が飛躍的に向上します。  
ネットで ¥3000 くらいから売っているので  
気になる方は調べてみましょう。



本が売れるとアマゾンから発送依頼のメールが来ます。  
メールには購入者の住所・氏名等が記載されているだけではなく  
配送までの流れが分かりやすく書いてあるので  
それに従って本を購入者になるべく早く送りましょう。

**「なるべく早く送る」**。これ、結構大事なことです。  
本を買ってくれたお客様はなるべく早くその本が読みたいはずですよね。  
だから、注文依頼が来たら  
なるべく早く発送するようにこころがけてくださいね。

クリスタルバックや緩衝材で丁寧に梱包してから封筒に入れるとなお良しです。

では、本は何で送るのが一番いいのか？

宅急便やゆうぱっくで送ってもいいのですが  
金額的にかなりいってしまうので  
ヤマトのメール便がいいと思います。

A4 サイズまでで封筒に入れた本の厚さが 1 センチ以内なら 80 円  
2 センチ以内なら 160 円で持って行ってくれます。

しかし本の厚さはほとんどがドライバーさんの目視判断なので  
仲良くなったり、交渉したりするとかなり分厚い本でも 80 円でもって行って  
くれることもあります。  
このことはまた今度、詳しくお話しますね。

「アマゾンからの発送依頼→梱包→購入者に発送」  
という流れの他にアマゾンには

「仕入れた本をアマゾンの倉庫に送る→その後の梱包・発送はアマゾン任せ」という

「FBA」というサービスがあります。

ま、保管料とか手数料とか少しはかかるのですが  
めんどくさがりのいけは仕入れた商品は全部 FBA に送っちゃってます。

FBA のメリット・デメリットはどんなことかというところ・・・

（メリット）

- ・仕入れた本に商品管理のバーコードシールをつけて送ればあとはアマゾンまかせ
- ・速達、コンビニ払い、代金引換などに対応している→購入者の幅が広がる
- ・「送料無料」という謳い文句が使える
- ・アマゾンが在庫を管理してくれるので家に本を積んでおかなくていい

（デメリット）

- ・手数料がかかる
  - ・本を送ったあとはコンディションを問い合わせても教えてくれない
  - ・バーコードシールを直で貼るのを嫌がるお客さんがたまにいる
- いちいちクリスタルパックで梱包してそのうえからラベルを貼らなければならない

FBA を利用しているいけの意見としては  
個人規模でせどりをやってる人にとっては  
多少お金を払っても損はないシステムだと思います。



## 4. 梱包・クレーム処理・評価

### 【梱包とクレーム処理】

さて、これまで仕入れから出品までの一連の流れを説明してきましたが

このパートでは梱包とクレーム処理についてお話ししたいと思います。

なぜ梱包とクレーム、2 つのテーマを一気にするのかというと  
いけがせどりを始めて 2 ヶ月目くらいに  
梱包に関してのクレームが 3 連チャンで来たからです。

そのクレームは「**バーコードシールを直接貼るな**」というものでした。

いけは FBA ユーザーなので本などの商品に  
アマゾンが識別するためのバーコードシールを貼るのですが  
そのシールを商品に直接貼っていたんですね。

中古品とはいえ、商品の状態を気にする方は結構多いようで  
上記のようなクレームが立て続けに来たのです。

もちろん、シールを直貼りしても気にしないお客さんもいるので、  
こちらの過失かと言えば微妙なところですが

いけは本業での経験上、この手のクレームは  
お客さんの立場で迅速に対応したほうが良いと学んでいたの

すぐさまお詫びのメッセージを送り  
お詫びとして少額ですが数百円の返金をしました。  
その後さらなるクレームはなく  
**「逆になんかスイマセンでした」**  
といった感じのメールを返してくれたお客さんもいました。

このクレームを教訓に  
その後**全ての商品をクリスタルパックで梱包することにした。**

クリスタルパックというのは透明なビニールでできた封筒のようなものです  
(P7 写真の左下参照)。  
これで本などの商品を梱包してからアマゾン用のバーコードシールを貼ることにした  
のです。

ちょっとした水漏れや本同士のスリ傷なども防いでくれて一石三鳥。  
以降一度も梱包に関するクレームは来ていません。

### 【良い評価をもらうために】

Amazon では、1 つから 5 つの星の数と  
**「良い評価・普通の評価・悪い評価」**  
をそれぞれパーセントで表示し、評価の値を表します。

5 つ星とパーセントとコメントは、出品者のパフォーマンスを示す目安として  
Amazon.co.jp の出品者プロフィール(評価一覧ページ) に掲載されるのです。

5 つ星の内訳は以下のとおりです。



【いけ】                      せどりで月 30 万稼ぐ中堅せどラーがついに暴露！  
心者でも 1 ヶ月目で    10 万円稼げるようになる 5 つのポイント！（改訂版）

初

- ・良い評価:星 5 つ~4 つ
- ・普通の評価:星 3 つ
- ・悪い評価:星 2 つ~1 つ

いけは上記のクレームがあって以降  
ほとんど 5 つをいただいております、良い評価が現在 99%です。

「思い入れがあった本なので見つけて良かったです。ありがとうございました」  
「思ったより早く届いて娘も喜んでおります」  
「子供が大変喜んでいました。ありがとうございます」

などのコメントを頂くと、少なからず人様の役に立てているのだと嬉しくなります。

また、購入者の中で評価をチェックする人も多いので  
良い評価をキープすることは 売上を伸ばすためにもとても大切なのです。

- ・クレームがあったら迅速に対応
- ・梱包は丁寧に

以上 2 つをお客さんの立場にたってやり続けてください。  
お客さんと顔を合わせないインターネットを使ったビジネスとはいえ  
商売の基本は「信頼関係」だと思います。

頑張ってくださいね♪

## 5. さらに稼ぐために

これまでの方法を素直に実践していただければ

早い人で 1 ヶ月かからずに  
遅い人でも 2~3 ヶ月で売り上げ 10 万超えを達成することができます。

利益で 5 万円くらいはすぐに達成できちゃうと思います。

ここまできたら「もっと稼ぎたい！」  
と思うのが人情ですよね。

そこで、ここでは利益を 2 倍 3 倍にアップさせる方法をいくつかご紹介します♪

### 【セールで仕入れる】

105 円本を中心に在庫を増やしていったら  
それ以外の本も仕入れてみましょう。

**セールの日**に仕入れれば**普通の本でも**  
**半額とか 500 円均一とかで仕入れられます。**

値段が安くなっているの、それだけ利益が取れるものを  
大量に仕入れることができるので  
大幅に売り上げをアップさせることが可能です。

ですが、この方法は王道中の王道だけに  
ライバルも多いです。

セールに行ったらせどらーさんが棚の前にズラーツと群がって  
殺気立った雰囲気ケータイをピコピコしていたり

ちょっと遅れて行ってみたら  
他のせどらーさんにオイシイものをゴツソリもっていかれてたり

ということも多いです。

ですのでセールに行くのならば

### **朝イチが王道。**

裏技としては棚に在庫が補充される夕方あたりが狙い目です。

また、ブックオフのケータイ会員になって  
普段行くお店を登録しておけば  
その店のセール情報が送られて来るので  
登録しておいた方がいいでしょう。  
店頭で簡単に登録できます。

【いけ】 せどりで月 30 万稼ぐ中堅せどらーがついに暴露！ 初  
心者でも 1 ヶ月目で 10 万円稼げるようになる 5 つのポイント！ (改訂版)

### 【CD,DVD、ゲーム仕入れ】

ある程度の資金がたまったら  
CD,DVD、ゲームなどを仕入れてみるのも効果的です。

仕入先は本同様、ブックオフでも仕入れられますし  
近くにある CD,DVD、ゲームの中古店、家電量販店などでも仕入れることができます。

サーチ方法は本と同様、携帯サーチに  
商品の JAN コードや規格番号を打ち込みます。



上記の赤線を引いてある数字が JAN コード  
青線が引いてあるアルファベットと数字の組み合わせが規格番号です。

携帯サーチによってはこれらの番号やコードに対応していないものもあるので  
注意してくださいね。

【いけ】  
心者でも1ヶ月目で

せどりで月30万稼ぐ中堅せどらーがついに暴露！  
10万円稼げるようになる5つのポイント！（改訂版）

初

またアマゾンが出している「アマゾンスキャンサーチ」というアプリは商品のバーコードを携帯で読み取ることができるようです。気になる方はチェックしてみましょう。

**CD,DVD、ゲームは本よりも利幅が高い商品が多いので  
高い収益が見込めます。**

**が、商品の仕入れ値が高いため  
計画的に仕入れないとあっという間に資金がなくなってしまうので注意しましょう。**

できれば、CD,DVD、ゲーム仕入れの無料レポートをいくつか読むなり  
情報商材を買って勉強するなりしてから  
始めたほうがいいと思います。

### 【価格改定ソフト】

ある程度在庫が増えてきたら  
価格改定ソフトを使って商品価格の調整をしたほうがいいでしょう。

価格改定ソフトはあなたの在庫の価格を自動で最適化してくれるソフトです。  
設定により、常に最安値に更新したり  
これ以上は下げたくないという最低価格を設定することが可能です。

商品の価格を常に最適化することによって  
商品が売れやすくなり、売り上げアップにつながります。

【いけ】                      せどりで月 30 万稼ぐ中堅せどらーがついに暴露！  
心者でも 1 ヶ月目で      10 万円稼げるようになる 5 つのポイント！（改訂版）

初

価格改定ソフトには

・価格改定君

<http://www.amts.jp/products/kakakukaitei-kun/#entry-76>

・せど楽くん

<http://www.sedoraku.com/linenap.php>

・げばら

<http://www.pigo2.com/>

・アリウープ

<http://ys-software.com/alleyoop/>

などがあります。

いずれも有料ですが、中には試用できるものもあるので  
自分にあったものを探してみましょう。

## 【おまけ】 せどりのその先へ

この章はせどりである程度稼げるようになったその先を見据えた方向性の一部をご紹介しますと思います。

### 【1. 外注】

せどりの進化系として  
「外注」という方法もあります。  
**仕入と梱包・発送を他の人に任せてしまうのです。**

いけは現在、このスタイルをとっています。  
**ただ自分にある程度せどりのノウハウが身についてないと  
人に教えることができませんし**  
外注さんのモチベーションを上げるような努力や  
フォローを行っていく必要があるので  
**ある程度のマネジメント能力と  
経営者としてのマインド**が必要となってきます。

とはいっても、私自身もマニュアルでまず勉強したんですけどね。

いけのブログでレビュー記事などを書いているので  
興味のある方は見てみてください。  
また外注に関する質問も受け付けています。



## 【2. せどりで稼ぐ】

せどりである程度のお金を稼ぐことができれば  
その他のインターネットビジネスにチャレンジしてみるのもいいですね。

いけは現在アマゾンのせどりに以外に

1. ebay に日本のアニメグッズを出品
2. 中国で安く仕入れたものを国内で販売
3. アフィリエイト

などを行っています。

**せどりよりもやや難易度が高く  
知識と経験が必要となってきますが  
軌道に乗ればせどりでは考えられないような利益を手に入れることができます。**

いけの個人的な意見としては  
せどりである程度成功したら  
他のインターネットビジネスに移行したほうがいいと思います。

「せどりで売り上げ **100 万!**」というのもアリなのですが  
100 万売り上げるためにはかなりの時間と労力を要します。

それこそ朝から晩まで仕入れを行い  
深夜まで出品・梱包

【いけ】                                      せどりで月30万稼ぐ中堅せどラーがついに暴露！  
心者でも1ヶ月目で    10万円稼げるようになる5つのポイント！（改訂版）

初

なんてルーティーンが当たり前になってきます。

つまり、せどりは利益5～10万のお小遣い程度を稼ぐには最適ですが  
**100万稼ぐにはぶっちゃけ割の合わないビジネスだと思うのです。**

100万稼ぐと思うのならば上記のビジネスのほうが  
効率的で、かつ成功率も高いと思います。

せどりで安定的な利益が稼げるようになったら  
ぜひ、チャレンジしてみてくださいね♪

【いけ】                      せどりで月 30 万稼ぐ中堅せどらーがついに暴露！  
初心者でも 1 ヶ月目で      10 万円稼げるようになる 5 つのポイント！（改訂版）

初

## おわりに

【いけ】                      せどりで月 30 万稼ぐ中堅せどらーがついに暴露！  
初心者でも 1 ヶ月目で      10 万円稼げるようになる 5 つのポイント！（改訂版）

いかがでしたでしょうか？

あなたがこのレポートの内容を実践して  
「せどりで稼ぐ」ということと  
「自分一人の力でもこれだけ稼げるんだ！」  
という成功体験をいち早く味わっていただけたらと思います。

せどりは副業の中でも極めて敷居が低く、かつ奥の深いビジネスです。  
少資金で誰でも始められて、利益率もバツグンです。  
しかしながら誰でも始められるだけに  
何をすればいいのかわからないままリタイアしていく人も多いのも現状です。

あなたがせどりに挑戦してみて  
何をすればいいのかわからなくなったとき

ぜひ私、いけにご相談ください。  
また、稼いでいるせどらーさんに相談してみるのもいいと思います。  
みなさん意外と気さくに答えてくれると思いますよ♪

少しずつでも、確実に続けていけば  
せどりのスキルは確実に上がっていきます。

せどりで培った「儲け」のスキルをもとに自分のスタイルにあった  
「儲け方」を発見できれば、独立・起業も夢ではありません。

お互い頑張りましょう！

**【いけのブログ】**

・「せどりあい宇宙」  
<http://ameblo.jp/ike0077/>

・「せどりから始めるネットビジネス入門」  
<http://www.ikemax.com>

**【メルマガ】**

・「いけのせどり日々精進」  
<http://www.mag2.com/m/0001210510.html>

**【メール】**

ike0077@gmail.com

**【ツイッター】**

ike0077