

OhYenGirl!

s31v02

嗚呼田 更多



OhYenGirl

s31v02

嗚呼田 更多



本書は

“計算尽くの女子高生がエンジェル投資家に憧れて…シーズン3 < 1 > ver.0.2”
を嗚呼田 更多がアレンジしたものであり、内容は、ほぼ同一となっております。



※この作品はフィクションです。

実在の人物・故人・団体・地名・事件などには一切関係ありません。

モーニングコールの提案

【 男 】

「やっぱり【グルッソ・バルボイ】って覚えにくいのかなぁ…？」

【 女 】

「さぁ？……。それより、あの～、この前さ、
なんたらかんたらが、どうたらこうたら。…って言ってたじゃん？」

【 男 】

えっ？

【 女 】

えっ??

【 男 】

「。。。。。ゴメン。なに言ってるか全然、伝わってこない……」

【 女 】

「まちでっ?! あたし達“ツーカーの仲”だと思ってたのに…
あたしの勘違いだったみたいね。別れましょ」

【 男 】

「。。。。。」

そんな会話が聞こえてくる【喫茶店】に、前野 芽里 [マエノ メリ] は居た。

な、感じで…おはようございます。

“顔も心もノーメイク”

愛写堂 瞳 [アイシャドウ ヒトミ]

<【困い目男子の麗らかな日常】を絶賛連載中の作家>です。

計算尽くの女の子

でわでわ。【計算尽くの女の子】と呼ばれて、一躍有名になった芽里ちゃん。

政府が“目玉政策”として打ち出した

“アグレッシブな試行主義社会の構築を目指す【ココロミ政策】”

の実行者である【ココロミ大使】に任命され、はや3年目。。。。。

芽里ちゃん的には「トライアル アンド エラーが重要」だと言って

過去2年間も地で試行錯誤しまくってる。それはこれからも変わらない。

トライアル アンド エラー

モーニングコールの提案

エンジェル投資家

それから、芽里ちゃんは【エンジェル投資家】に憧れてて、
今もそれに近いことはしてるけど、
“スタートアップ企業への支援”より“個人への支援”が多いみたい。

私も芽里ちゃんが居なかったら、今頃どうなっていたか…

で、そんな芽里ちゃんが今回は【喫茶店】に居ます。行き着けらしいです。
来店時には既に満席状態で、芽里ちゃんは“お一人様同士”で相席。
その相席になった相手が、枝原 里美 [エダハラ サトミ] さん25歳のOL。
この人がやたらと どんより してるので、「どうしたの？」って声を掛けます。。。。
芽里ちゃんはそういうの平気でする人です。

“100点スマイル”であまりにも“純粹無垢な表情”で聞くもんだから、
大体の人は素直に話しちゃう。…枝原さんの話をまとめると、

100点スマイル

モーニングコールの提案

- ・過去に凄く嫌なことがあってトラウマになってたが、今は克服してる
- ・短大を20歳で卒業し就職
- ・同じ会社に今も勤務してる
- ・同期の社員は寿退社が流行中？
- ・景気が悪くなり給与は微増も望めず、ボーナスは減った
- ・スキルアップを心掛けているが、それ以前に自分の基礎能力の低さにただただ驚愕している
- ・“会社が倒産する”という噂が流れている
- ・会社が倒産すると、再就職は無理だと思う
- ・会社は副業を許可しているので検討しているが、これといってスキルも才能も無いので、できそうなことがない
- ・家賃のこともあって、現在の賃貸マンションを引っ越したいが、間取りが気に入っていて行動できないでいる
- ・将来が不安です。時代の流れが速すぎます

モーニングコールの提案

ざっと、こんな感じ。他にもあるけど、、、、湿っぽくなるので、ハシヨりました。
しかし、まあ、こんなカワイイ顔して過酷な人生を歩んでいらっしゃるのね…
黒い涙が垂れるから話さないけど。。。。。

枝原さんの身の上話？を一通り聞いたあと、一呼吸おいて…
「フフフン」と芽里ちゃんは“ふっくら”と笑って口を開いた。
「あなたは“自覚のないラッキーガール”のようね。

あなたのこれまでの苦痛は、今この瞬間の為の伏線だった

あなたのこれからの苦痛は、幸せな未来の為の布石なのよ

芽里ちゃんは名刺を取り出し続けます。

モーニングコールの提案

「あなたは自分に何の才能も無いって言ってるけど、それは“気づいてない”だけ、その証拠にあなたの“声”すごくカワイイわよ？それを活かしてみたらどう？

声の仕事っていうと“声優”かしらね…

でも演技力が相当必要だから、片手間では難しいわね。

…【もえメイド風モーニングコール】でも始めたら？

そんなに【イニシャルコスト】もかからないし、すぐ始められる。

朝の2時間くらいを充てて、全てオンラインで予約。サポートもメールのみ。にすれば、他の時間は本業に支障は出にくい。…よし、やりましょう！

オンラインシステム、集金方法とか“必要な全て”はアタシが揃えるから、心配しないで。

…『私、騙されるの？』って気持ちは大事にして。

アタシが提供する資料とか見て、自分で調べたり、考えたり、誰かに相談したりして、最終的に“する”か“しないか”決めればいいわ。

一人が心細いなら誰かを誘って一緒に始めればいいし、

“信頼できる人間か？”心配なら、この番号に電話したり、ネットで調べれば分かるはずよ。…ま、気軽に電話して」

独
走

モーニングコールの提案

芽里ちゃんは名刺を渡した。

枝原さんはあっけにとられながら問いかける…

「えーっと、すごく面白そうな話なのですが、あなたは何者なんですか？」

即答「名刺のトコに電話したら分かるから」

と答えて芽里ちゃんは【軟水】を飲み干した。

な、感じで二人は【喫茶店】を出て行った。

後日談。この【もえメイド風モーニングコール】ってのは、
枝原さんの“もえ、もえ”な声で、客が予約した時間に

「おはようございます、ご主人様。朝ですよ。起きてください。起きないとお～～…」

的な会話で起こすサービスのようなようです。予約した時間内に、

不通ならコールし続け、繋がったら時間内は自由に会話できる。

終了時刻になれば会話の途中でも、機械的に通信が切れるシステムにするそうです。

もえ

メイド

モーニングコール

モーニングコールの提案

基本は会員制ですが、非会員向けに“お試しコース”を用意するそうです。1つの電話番号につき3回まで無料でサービスを受けれるようです。どうやら芽里ちゃんは、将来的にこのサービスで枝原さんが会社を起こして、コールする人を雇った際に、新人教育をしやすいように“お試しコース”を、導入したのではないかと…と思います。お試しコースでメイド役を新人にしてもらうことで、新人は経験を積めるし、客側は無料でサービスを受けることができる。

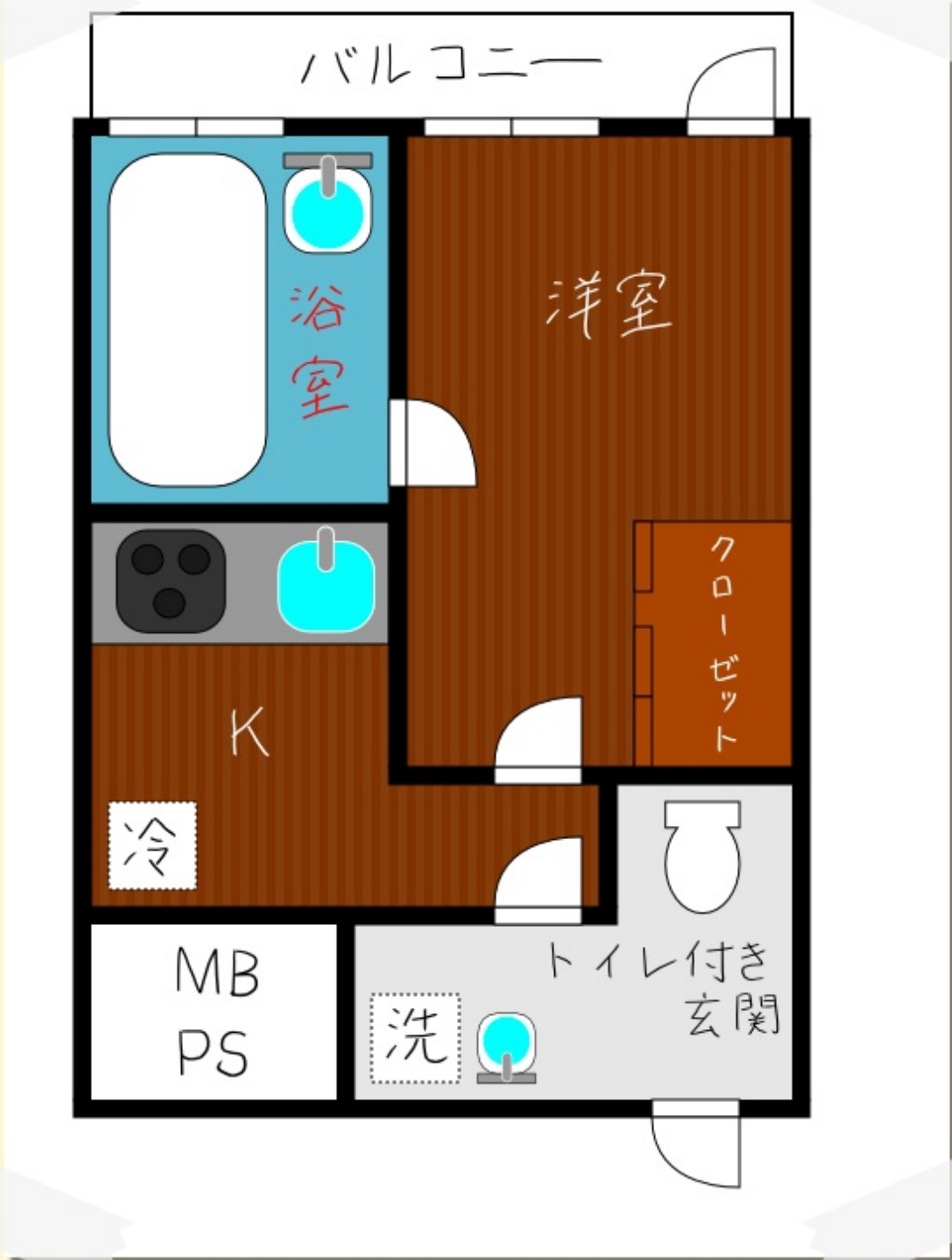
顧客満足度

新人教育

まあ、商売ですからね…。色んなお客さんがいらっしゃるでしょうけど、この強固な精神力があれば大丈夫でしょう。

ちなみに、枝原さんの“超お気に入りの賃貸物件の間取り”は
次のページに掲載します。

モーニングコールの提案



うーむ、、、、どこかがオカシイ…ぞ？…

と、いうわけで愛写堂 瞳がナレーションしました。
【囲い目男子の麗らかな日常】をもしどこかで見かけたら、
“ジャケ買い” しちゃってくださいな☆

囲い目男子の麗らかな日常

愛写堂 瞳

ジャケ買い

モーニングコールの提案



今日、誕生日だったよね？

おめでとう