

年収100円の  
元ギヤル男が  
月収100万円に  
なった方法

古迫優作

## まずはじめに

---

この度はこの電子書籍をご覧頂き、誠にありがとうございます。  
兵庫県の神戸に住む起業家の古迫優作（こごこゆうさく）と申します。  
まずは僕の自己紹介をさせていただこうと思います。

僕は普通の家庭の中で生まれました。  
小学生の頃までは、父もいて、母もいて、お互いに働いていたので収入もそこそこあり、割と好きなことをさせて生きてきました。

しかし僕の父は僕が生まれる前からのアルコール依存症で、常にお酒を飲んでいました。  
正直素面の時の父を覚えておりません。  
常に酔っ払って、そして寝るだけの日々になり、仕事もしなくなりました。  
更に気づけば勝手に何十万円もの借金を作ってきたりするような人でもありました。  
アルコールの力で父は自我を失ってしまったのかなと今は思います。

そして僕が中学に上がる時に父は亡くなり、母子家庭という中で生きていくことになりました。  
そして母は時給の良い夜中の仕事で頑張るようになり、母一人で僕と弟を育ててくれました。  
高校でも僕の大好きなテニスを文句も言わずにさせてくれ、更には大学にも行かせてくれ、とにかく普通の家庭と何も変わらないような生活をさせてもらっていたのだと思います。

大学には普通なら行けなかったのですが、奨学金とは別で借金をしてまで行かせてくれました。  
もちろんそれを返すのは僕ですが（笑）

ただ普通なら多額の借金をしてまで大学に行かせることはありえないと思いますが、母は「あんたは将来成功するから」ということで迷いなく行かせてくれました。

僕自身も中学3年生ぐらいから、「絶対社長になる」という根拠のない自信があり、高校の頃には母に「将来は年収3億稼ぐ男になる！」とか言ってました。  
スキルや能力があったり、昔から何か特別な習い事をしてるわけでもないのにです（笑）  
高校の頃のテストでは赤点も取ったり、大学の頃なんか最初の1年半は単位を半分ずつ落としていき、友達との単位の差が2倍ぐらいあったぐらいのバカでしたが、僕はそれでも「自分は成功者になる！」と自分を信じ続けました。

ただそんな根拠のない自信を信じてくれて、母はとにかく好きなことをさせてくれました。そんな母にへの最高の恩返しをしてやろうと思い、僕は大学卒業して約1年半後に起業をすることになりました。

もちろん他にもたくさん理由はありますが、大きな理由はそれがきっかけです。

そして2015年2月に僕は月収100万円を達成することになりました。

この電子書籍では、赤点取り放題、単位もボロボロと落としまくった僕がどのようにして月収100万円稼げるようになったかという話をさせていただこうと思います。

## ★第1章：年収100円の時の考え方

- ・ ネットビジネスといえばアフィリエイト！
- ・ 自分のアイデアは最強だと思っていた。
- ・ 月収100万円稼ぎたいのに1万円も投資できなかった

## ★第2章：成功者のマネして稼ぐ

- ・ まずは稼げるノウハウを探す
- ・ いきなり利益2万円近く！？
- ・ Yahoo!オークションに苦戦
- ・ とにかくマネをすること

## ★第3章：環境のおかげで月収100万円

- ・ 同じ仲間たちとの出会い
- ・ 収入が一気に増えた
- ・ 自分には出来なかった思考
- ・ 環境のおかげで月収100万円！！

## ★第4章：月収100万円達成させる行動法

- ・ 目標や夢の明確化
- ・ やりたくないことも紙に書く
- ・ 移動中に音楽を聴くことをやめた
- ・ 明日やることリストを書く

## 第1章：年収100円の時の考え方

---

この章では、僕の失敗談をお話ししています。  
僕のネットビジネスを始めて最初の1年の頃のお話を綴っております。

ここでの話はかなり重要だと考えています。  
出来るだけ失敗なく、そして時間を無駄にしたくないという人は特にご覧頂ければと思います。  
僕が1年かけて気付いたことをこの章で学んで頂ければと思います。

ストーリー性を意識して書かせて頂いたので、イメージしやすいかなと（笑）

では、ご覧ください^^

## ネットビジネスといえばアフィリエイト！

---

ネットビジネスを始めた頃の僕は23歳でした。

当時の僕は大学に行くために借りていたお金だったり、バイクなどのローンにより支払いが毎月20万円以上ありました。

遊びや飲みに行くことを犠牲にし、毎日のようにアルバイトをしていました。やばい時で40連勤とかでした。

ほとんど休みがなく、朝から日付を越える時間帯まで働きました。

しかしそれだけ働いていても支払いが多すぎて、残るお金は1万円あれば良いかぐらいでした。

この時、実はファッションデザイナーを目指していたのですが、そのためにも学費がいりません。

しかし学費なんか全然貯まらず、未来が全然見えていませんでした。

周りには馬鹿にされたくなかったので、「もう充分学費貯まったわ」とか嘘を吐いてたこともありました。かなりカッコ悪かった黒歴史です（笑）

しかし、そんな時に一つの出会いがありました。

ある日僕は大学の頃の友達Rにラーメンに誘われました。そして合流した後に、Rに「優作の知らん友達も来るわw」って言われて、僕はとりあえず承諾して、僕の知らないRの友達に会いました。

その友達はHという名前で紹介させていただきます。

一緒にラーメンを食べたあと、車の中でRとHの会話の内容がとにかくやばかったのを今でも覚えてます。

「あのサイトを買収するか、これで来年には月収1000万円やな」

！？

僕はかなり衝撃を受けました。

そしてその時のHの月収は100万円だということも知り、何をやっているのかを聞きました。

その方法が”インターネットビジネス”でした。

そしてHはその中の”アフィリエイト”という分野で月収100万円を達成しておりました。

僕はその情報を聞いた次の日には、アフィリエイトの本を買っていました（笑）

その頃から僕は言葉こそ知らなかったのですが、”即断即決”の意識があり、とにかく「いける！！」と確信を持ったことに対しての行動はとにかく早い方でした。

そうして本を買ってアフィリエイトの基礎知識を学び、そのまま実践ということで僕はインターネットビジネスを始めるのでした。

自分のアイデアは最強だと思っていた。

---

「俺のアイデアはおもしろいから確実に稼げるわ」

アフィリエイトにも色々なやり方がありますが、僕はその中でも”ブログアフィリエイト”に取り組みました。当時の僕がやり始めたブログの内容は

”ポケモンを何も見ずに書いて、それを毎日ブログに載せて更新する”

という内容でした。

それをやろうと思った理由としては、大学の頃に初代のポケモンを何も見ずに書いて、当時流行っていたmixiに載せたことがあり、それで友達や先輩から大爆笑をとっていたことを思い出したからです。かなりの反響があったのを思い出して、「これを続ければアクセスが爆発的に増える！！」と思って更新をし続けました。

しかし、毎日更新し続けるも1日のアクセス数は良くても10ぐらいとかでした。さすがにこれはないなと思い出して、また別のブログを更新することに。謎の大きな自信と共に（笑）そしてそれも上手くいかず、約半年が過ぎたが収入としては20円ほどだったかなと。

ただ何故かこれでも僕は自分に絶対的な自信を持っていて、他にも2ちゃんねるブログを更新したり、時にはアダルトサイトを作ったこともありました（笑）

しかしそれから更に半年が経ちましたが、ビジネスを始めてから発生した収入は100円と数十円でした。

その時に初めて「俺のアイデア全然あかんやん...」ってなったんですよね。

今考えれば当たり前なんですが、稼いだことのない奴のアイデアで結果が出るわけないやろ！って話なんですよ。

ビジネスを始めて1年経ってから、僕は自分なりの考えでは稼ぐことはできないと実感しました。

## 月収100万円稼ぎたいのに1万円も投資できなかった

---

そもそも考え方自体が間違っていたことに気がついたので、それについてお話ししていこうと思います。

僕はビジネスを始めた頃に「まずは月収100万円稼いでやろう！」って思ったんです。ただ月収100万円稼ぐ覚悟が全くなかったんです。というのも僕は”お金を使わずに稼ぐ方法”ばかりを探しておりました。かけた投資額としては、最初に買ったアフィリエイトの本にかかった900円だけです。

月収100万円目指してる男の投資額が900円ってもう覚悟がなさすぎるんですね（笑）900円のビジネス投資で成功できるなら、みんな成功しているはずですよ。

900円で得られる情報って正直お金を生み出さないんです。確かに正しいことは書いているのですが、本当にいい情報は説明されておられません。月収100万円稼ぐためには900円の情報料では足りないんです。

他にも僕はインターネットから得られる情報や、YOUTUBEから得られる情報を見て行動に移したこともありました。しかし、説明が理解できなかつたり、自分のやったことのない作業が必要だったということで僕はほとんど手をつけませんでした。実践したこともありましたが、理解できないとこまで進むと、そこから先に進むことができませんでした。

なぜそこから進めなかったのか？  
それはその情報にお金を払っていなかったことが大きな原因なんです。

仮にその情報に100万円払っていたら僕はつまづいたとしてもやめなかったはずなんです。そこでやめてしまったら、ただただ100万円を損したことになるのでやめられないんです。わからなかったら、わからないところを徹底的に調べる。めんどくさい作業でもやり抜いていたでしょう。しかしやらなくてもリスクがないという状態が行動を止めてしまうのです。

投資というリスクを背負うことができないと行動が止まってしまうんです。これは夏休みの宿題と同じことが言えます。

夏休みの宿題をやる理由は、”やらなければ先生に怒られるというリスク”があるからなんです。正直このリスクがなければ大勢の生徒が夏休みの宿題をやりません。やらなくても怒られないからです。

他にもライザップで説明をすると、ライザップも入会金とかで聞いた話では50万円ほどかかるみたいなんです。

ただこの50万円というリスクがなければ、恐らくダイエットは成功しないと思います。

ライザップの特集を見ましたが、食事制限も凄く厳しく、不味そうなドリンクを飲んだり、そして重要なトレーニング内容も正直地獄を見てるみたいでした。

でもこれも50万円というリスクを背負うから「絶対に成功させよう」と思うんです。

50万円払って痩せれないとかありえないと思うんですよね。

だからこそどんなにキツくてもダイエットを成功させるんです。

結果を出すためには、”自己投資”が絶対に必要です。

僕はビジネスを始めた最初の1年で自己投資の重要性に気づくことができました。

この自己投資ができるかできないかで、あなたが成功できるかできないかが決まってくると言っても過言ではありません。

## 第2章：成功者のマネをして稼ぐ

---

第2章では、最速最短で稼ぐための方法を説明しております。  
ここでももちろん僕の実体験で書かせて頂いております。

成功者のマネをして稼ぐこと。  
それが如何に重要であって、そして如何に成功への最短距離なのか...  
そういったことを感じとって頂ければと思います。

時間をかけたくない！最速最短の結果を出したいという方は、ここで書いたことを実践して頂けたら必ず最速最短での結果が手に入ると思います。

## まずは稼げるノウハウを探す

---

今まで自分に絶対的な自信を持っていた僕でしたが、稼ぐためには僕のこの絶対的な自信は今はいらないと思いました。そしてブログアフィリエイトもやめることにしました。

そこから僕はまず色々な手法を見ていきました。稼ぐサイトを作る方法だったり、YOUTUBEを使って稼ぐ方法だったり、とにかく色々な手法を見ていきました。

そうやって探していくうちに、とある情報にたどり着くことになります。

”時給7万円男”

それを見た時に僕は直感ですが、惹かれるものがありました。

「時給7万円って何ですか？」って思ってメルマガを登録して、その後送られてきた動画を見ました。

最初その動画ではこういった手法なのかという説明はなかったのですが、最初の動画で「誰もがやったことのある方法」と説明されてたので、僕はその次の動画も見ることになりました。そして次の動画で紹介されたのが、

”カメラ転売”

だったんです。

僕は正直に話すと、この時がっかりしてしまったんですよね。

「いやいや、転売やったことないし、カメラなんか扱ったことねえよ！！」  
って思ったんです（笑）

動画の続きを楽しみにしていた分、僕はかなりのショックを受けたのを今でも覚えております。

それでもなぜか動画を見るのをやめなかったんです。

転売はなんとなくですが、難しそうなイメージがあったりしてたので稼ぐイメージが湧いてこない、更に言うとカメラの知識もないし、できるわけがないと思ってたんですが、僕は3つ目の動画を見た時にそのイメージが真逆になりました。

3つ目の動画でなんとカメラの仕入れから、販売の流れまで紹介していたんです。

その動画の内容がカメラ屋さんに行って、そこでカメラを仕入れて、そして実際に出品したカメラが売れるという内容でした。

その内容は、15000円で仕入れたカメラが25000円で売れるといったものでした。

僕はそれを見た瞬間に「カメラってめっちゃ稼げるやん！」ってなっちゃったんです（笑）  
凄く単純だったので、どういう仕組みで売れるのかとかはその時は全然考えませんでした。  
とにかく「カメラは稼げるんだ！」という考えだけで僕はカメラ転売に興味を持ち始めました。

しばらく経って僕はカメラ転売を本格的に教えてもらうために、多額の金額をクレジットカードで支払って、月に1万円しか使えないのに毎月約17000円の支払いに追われるようになりました。

ただそうやって毎月17000円の支払いに追われるというプレッシャーを感じるようになってから、僕のビジネスは本格的にスタートしていきました。

## いきなり利益2万円近く！？

---

初めて挑戦したYahoo!オークションで9000円で仕入れたCanonのカメラ。当時は9000円のカメラでさえドキドキしながら仕入れをした覚えがあります。届いてすぐに出品をしてみた。

そしたら1時間後ぐらいに購入されたんです！  
今でも覚えているのですが、相手は外国人の方でした。  
そして気になるのが売値だと思うのですが、なんと”28000円”で売れてしまったのです！

しかもその頃のフリマアプリは手数料がなかったので、単純に利益は19000円あったんです。ざっくり言うと、約20000円を作業時間1時間で終わったのかと思いました。

その時はかなり驚きました。  
僕が1年かけて頑張ってネットビジネスをやって年収100円ぐらいだったのに、ものの1時間で約2万円もの利益を出せたからです。  
アフィリエイトだったら2万円軽く200年はかかりますね（笑）

そこで僕は「カメラめっちゃ稼げるやんけ！！」となり、とにかくカメラを売りまくっていききました。  
2台目のカメラでは確か14000円仕入れの24000円売りだったり、その次は16000円仕入れが35000円で売れたり...とにかく高い利益が出せたことによって僕のテンションは最高潮でした。

このカメラ転売をきっかけに僕のビジネスは展開していくようになっていきました。  
ただ順風満帆というわけにはいきませんでした。

## Yahoo!オークションに苦戦

---

当時フリマアプリでの販売は上手くいってました。  
ただデメリットとしては資金の回転が遅かったんです。

僕は当時クレジットカードをカメラの仕入れで使うことができなかったの、とにかく現金での仕入れしかできませんでした。  
フリマアプリでは売れてからお金が入金されるまで、当時はおよそ2週間かかってたんです。  
なので現金で回していく人にとっては、微妙だったんです。

なので僕はお金のサイクルが早いヤフオクに挑戦することにしました。  
ヤフオクのメリットはとにかく入金までが早く、「これで資金を回しまくればかなり稼げるやろ！」と思ったんですよね。  
しかし現実はその甘くはありませんでした。

ヤフオクとフリマアプリの違いは、“カメラの価格を自分で決めることができない”ことで、本当の実力がないと高値で売ることができませんでした。

案の定僕には実力がなかったので、15000円で仕入れたカメラがヤフオクでは14000円までしか上がらなかつたりしていました。  
そういった結果が5台ぐらい続いてしまったんですよね。  
そして僕はメンタルが荒れてしまって、「稼がれへんやんけ！！！」と自分の部屋で怒鳴ってしまったんです（笑）

凄い悔しかったのを覚えております。でもこの悔しさが、そこから飛躍するためのきっかけとなる行動を作っていました。

僕がその時までやらなかったこと、それは“人を頼ること”  
これを僕はほとんどやってこなかったんです。  
自分の力で解決させようと常に思い続けてきて頑張ってきたのですが、そもそも自分の力でなんか解決できないんです。  
なぜなら“解決したことがない”から。  
Yahoo!オークションでの販売で上手くいったことがないのに、自分なりの考えや努力で頑張ろうとすること自体が間違っていたことにそれまで気づきませんでした。

そして僕は師匠の方にメッセージで自分の出品の反省点を求めました。

そうすると恐ろしい数の反省点が見つかったんです（笑）

自分では到底気づけなかった反省点がかなり多く（笑）

それから改善して再出品をしてみたらYahoo!オークションでも利益が出せるようになりました。

上手くいかない時などは、そのビジネスで結果を出している人に悪いところを聞いた方が解決するのが早いと凄く勉強になりました。

厳しいことを言うかもしれませんが、結果を出したことの無い人が、その人なりの考えだけで頑張っても結果はなかなか出ないし、時間が本当に無駄になってしまいます。これは僕も実際に経験して学んだことです。

わからないことや、思い悩んだ時は信頼できるメンターの方に相談することをオススメいたします。

恐ろしく解決するスピードが早いです。

## とにかくマネをすること

---

大きな結果を出すためには、とにかくマネをすることが大事です。

僕はYahoo!オークションに出品する際に、明らかに自分なりのセンスで出品写真を撮影していました。

こうすれば見栄えが良くなるなーとか。こうすればかっこいいなーとか。

でもその考えは結果を出すまでにはいけないんです。

むしろ凄く邪魔になります。

結果を出すのなら、”とにかく結果を出している人のマネをすること”なんです。

例えば普通の人なら2万円でしか売れてないカメラが、ある人は3万円で売れているとします。それを同じように3万円で売りたいと思ったら何をすべきか？

- ・とにかく工夫をしまくるのか？
- ・綺麗に写真を撮るのか？

この2つでは結局2万円止まりです。

答えは”3万円で売れている人の出品を100%マネをして出品すること。

高値で売るための答えはもう既に落札データに出ているんです。

あとはそれを忠実にマネをして結果を出していく。

僕はこれをやるようになってから、Yahoo!オークションで即決価格で落札される回数が圧倒的に多くなりました。

これも結果を出している人の完璧なマネをしてきたからこそその結果です。

正直、結果を出すことって自分のスキルなんて必要ないんです。

”成功者の100%のマネをしていく”

恐らくカメラ転売ではなくても、色んなビジネスにおいて、このマネをするということは重要だと言えます。

そしてマネをした方が圧倒的に早く結果を出すことができます。

例えば美味しい料理の作り方を20年かけて編み出したシェフがいるとします。

色んなレシピを考えて、最高に美味しい料理を追求すること20年...最高級に美味しい料理を作り

出せました。

そのシェフはその最高の料理を作るのに20年かかりましたが、その料理をそのシェフからレシピを教わって、作り方を教えてもらいながら作ったらどれぐらいの期間でできるでしょう？

答えは”約1時間”です。

作り方は決まっているので、あとはそれに忠実に従って作るだけです。

自分で考えてやるか、成功者のマネをするかで、結果の出るスピードに何十年分の差が埋まります。

最速最短で結果を出したいのであれば、とにかく初めは”マネ”をしなければいけません。

### 第3章：環境のおかげで月収100万円

---

この章では、僕がカメラ転売をきっかけに月収100万円稼げた時までのお話を書いております。月収100万円は自分だけの力では正直達成出来るものではありません。生まれつきの天才であれば、わかりませんが、僕みたいな凡人には到底1人では達成出来るものではありませんでした。

凡人の僕がどうやって月収100万円達成したのか、それは間違いなく環境のおかげでした。その環境の重要性をこの章でお話ししております。

## 同じ仲間たちとの出会い

---

僕はある日、僕にカメラ転売を教えてくれる師匠が関西に来られるということで、すぐに連絡をした。

その日はアルバイトが夕方まで入っていたので、夜から京都で開催された師匠の生徒さんたちとの飲み会に参加しました。

そこで出会った方々はみんなカメラの転売をされている人たちで、月収30万円だったり、中には月収100万円以上稼ぐ方もおられました。

この人たちとの出会いが僕を大きく変えたと言っても過言ではありません。

そこで話された内容は、

”月収100万円以上稼いでいる日地たちの頑張り方、行動法、思考”

この人たちが喋った内容に僕はものすごく価値を感じて、とにかく全てをメモしまくっていました。

「この人たちの行動や思考をマネすれば、俺はもっと稼げるようになる！！」  
直感ではありましたが、僕はそう思いました。

多分一生忘れない出会いだと思います。

僕の人生のターニングポイントだと思っています。

## 収入が一気に増えた

---

僕は仲間との出会いによって、一気に行動力や思考が変わり、月収10万円を稼ぐことに成功し、さらに数ヶ月後には月収30万円を達成することに成功しました。

もちろん上手くいくことばかりではありませんでしたが、つまづく度に仲間に悩みを聞いてもらったり、アドバイスを頂くようになりました。

そしてそのアドバイス通りに動いたり、稼げる機種を紹介してもらったりなどして、僕はどんどん月収を上げていった。

それまではずっと1人で頑張ってきたという感じだったのですが、仲間と出会うことにより、その感覚は無くなって、その時から”仲間と共に稼いでく感覚”に変わりました。

僕はその感覚は”スポーツで仲間と共に成長していく感覚”と同じだと思っています。いわば”部活”みたいな感覚に似ています。

スポーツも一人で頑張っても上達しません。サッカーは1人で練習しても上手くなれませんよね。相手がいないとフェイントの練習とかもできないし、教えてくれる人がいないから、どこが悪いのかとかもわかりません。

テニスでも1人で練習するとなったら、壁打ちや素振りをするしかできません。試合になると相手が勝つために生きた球を打ってきます。これは壁打ちでは絶対に飛んでこない球です。上手くなるためにはネットを挟んで球を打ってくる相手が必要になります。

スポーツも上達するためには、”同じ目的を持った頑張る仲間”が必要になってきます。僕はビジネスでも同じだと思っています。

稼ぐという目的を持った仲間と一緒に頑張ることによって、「自分も頑張らなければ！」という気持ちになります。

そしてダメなところや反省点は仲間同士で言い合う。そしてどんどんお互いにレベルを上げていく。

僕はそうした環境で育ってきたからこそ、ここまでの結果を出したんじゃないかと思っています。

## 自分には出来なかった思考

---

僕はカメラ転売のコンサルタントを目指していました。  
そのために僕は色々と計画を練っていきました。

「月収100万円を稼げるようになってからコンサルやろう」

僕はこんな風なことを思ってたんです。

理由としては、「月収100万円稼いでる人にしか人は教わらないんじゃないか」という謎の先入観があったんですよ。

「月収100万円以下の人から教わる人はいないだろう...」とか、「月収100万円稼いでいない状態で教えても稼がせれるわけがない」と思っていました。

でも今思うと”かなり不安”だったんです（笑）  
コンサルはしたかったんですけど、自信がなかったんですよ。

そんな中で、とあるビジネススクールの塾長の方や、情報商材を扱う会社の社長さんに自分の計画を話す機会がありました。  
当時はまだ月収30万円も稼げていなかったのに、コンサルなんてまだまだ先のことだと思っていたのですが、計画を話して返ってきた言葉が2人ともが同じでした。

「もう今からやっちゃいなよ」

もう正直最初は啞然としちゃいました（笑）  
「え、なにを言いだすんだ!？」と思ってしまったんです。  
その後には「月収10万円だとしてもコンサルできるよ。」と。  
僕はその時あまり信じることはできませんでした。  
当時結果が出だした頃だったので、少し自分の考えに変な自信を持っていたこともあったんです（笑）  
完全に調子に乗ってましたね（笑）

でもここでも自分の考えは間違いだと気づかされました。  
ある日のセミナーで僕の考えは覆されることになったんです。

2015年の夏に先ほど登場した社長さんのセミナーがあったんです。

その方のセミナーの内容は特に決まっておらず質問されたら答えていくというシンプルな内容のものになっておりました。

そこで僕の話題になったんです。その時のセミナー参加者では僕の収入が1番上だったということもあり、何故かその社長さんのセミナーで僕の話題に（笑）

多分人生で初めてチャホヤされたんではないでしょうか。

セミナーの休憩中には参加者の人たちが僕を囲んで色んな質問をされたんです。

セミナーが終わってからの懇親会では、1番年下の僕がお酒を注いでもらったり、めっちゃ気を遣ってもらってました。

多分会社の飲み会で上司に気を遣うような感じなんですかね。

僕は自分のこと凄い人間だとか思ったことがなかったので、もう罪悪感しかありませんでした（笑）

だって、稼いでることを抜いたら残るのは昔ギャル男してたという黒歴史だけですから（笑）

そして後日そのセミナー参加者さんの中からコンサルが取れるようになりました。

計画よりも何ヶ月も、いや、何年も早いコンサルスタートの瞬間でした。

この時に彼らが塾長の方、そして社長さんのアドバイスは正しかったし、僕の考えは間違っていたと思われましたね。

また身をもって教わることになりました。

やはり自分よりも圧倒的に大きな結果を出している人は圧倒的な経験値を積んでいるので、結果を出す方法も僕よりも圧倒的に知っていたんです。

大きな結果を出している人の思考から生まれたアドバイスは最速の結果を出すことに繋がることをこの時強く感じました。

このアドバイスをちゃんと聞いて、すぐに実行に移すことができたなら僕はもっと早い段階で月収100万円達成していたかもしれませんね。

この人たちと知り合える環境に入れて僕は運が良かったと思っています。

## 環境のおかげで月収100万円！！

---

こうやって色々な人の考え方を学んだり、色々な人に僕の間違った考え方を訂正してもらうことによって、僕は2016年2月に初めての月収100万円を達成することになりました。

この結果をもたらしてくれたのは、僕自身ではなく、“環境のおかげ”だと思っています。僕は周りの人たちに助けられて、そして背中を押してもらうことで行動をし続けることができました。

本当に心が折れそうになった時もありました。でもそんな時は仲間と集まることで、その時の悩みを共有することで最速最短で解決することができました。

環境が変わると、人間は変わります。むしろ変わりたいのであれば、まず環境を変えなければいけません。

高校の頃の部活とかで説明すると、テニスが上手になりたいのに野球部に所属しますか？多分誰も所属しないと思います。その環境ではテニスは上手くなりません。代わりに野球が上手くなると思います。

でもお金を稼ぎたいなーと思ってて結果を出せていない人っていうのは、そういうことをしてしまってるんです。

「フリーになってパソコン1台でお金を稼いだろ！！」  
っていう気はあるのに、その人の周りは普通の会社員だったり、「お金なんてある程度稼げればそれで良いよー」という人たちが多かったです。  
そんな環境の中で頑張っていたとしても、ネットビジネスで稼いでいく上では邪魔になる情報が入ってくるんです。

- ・ ネットで稼げるわけがない
- ・ 楽しく稼ぐことはよくない
- ・ お前に起業は無理だ

って言われることが多いと思います。そして人間は環境に洗脳されやすいので、その言葉を聞き続けていくうちに自信がなくなってしまい、こういう考えが芽生えだしてきます。

「普通に会社員として働くことが良いのかもしれない」

と。

別にいけないことはありませんが、お金を多く稼いでいきたいのなら、その考えは間違いです。

ネットビジネスは個人でも成功ができるビジネスモデルです。

諦めずに頑張りが続けることができる人間であれば、本当に誰でも成功はできます。

ただ頑張りが続けるためにも、まずは”環境”を変えることが必要なんです。

一緒に頑張る仲間がいることで、「俺もやらなきゃ！負けてられねー！」となるんです。

だから何か大きなことをしようと思うのであれば、環境を変えちゃいましょう！

## 第4章：月収100万円達成させる行動法

---

実際に僕の収入を大きく上げることに繋がったと思う行動法をこの章で書いております。  
僕は成功者から学んだことがたくさんあります。  
そしてその中のものを実行に移していきました。

僕が実行に移したことから、僕がこれは凄い使えるな！と思った方法を説明させていただきます。  
この方法を実践して頂ければ、あなたのビジネス意識は確実に変化を遂げます。  
月収100万円稼ぐ人間の思考、行動に大きく繋がることとなります。

## 目標や夢の明確化

---

ここからは本格的にビジネスを始めた時に僕が実際にとっていった行動法を紹介いたします。

まず僕は大きな紙を用意して、夢や目標を書きまくりました。  
とにかく思いつく限りのことをとにかく書きまくってやりました。

- ・月収100万円を稼ぐ
- ・フェラーリを買う
- ・マグザム（バイク）を買う
- ・芸能人の友達を作る
- ・親孝行をする
- ・自分の子供に好きなことを好きなだけさせてあげれる親になる
- ・身体の悪いところ（大きな病気ではない）を全て治す
- ・コンプレックスをなくす
- ・最終年収3億円
- ・週2回テニススクールに通う

他にもたくさんありますが、いろんなことを書きましたし、この中でもいくつかは叶っております。

なぜ書くのか？それは”夢や目標を明確化するため”です。  
夢や目標が明確になっていないと人間って行動が止まってしまうんです。  
夢や目標が漠然とした状態で作業をやっていても、途中で「何のために頑張ってるんだらう？」  
となってしまうんですね。

しかし紙に書くだけでも意識が大きく変わってきます。  
そしてそれを毎日視界に入る場所に置くことで、それを意識できるようになり、目標がブレず、  
行動を継続させることができます。

そして紙に書いたことは実現します。今はできる自信がなくても良いんです。とにかく書けば  
実現します。

僕自身も紙に書いた段階では自分が達成できるという自信は正直ありませんでした。ですが、  
それを達成させるための行動を自然と取るようになってきます。

そういった行動を引き出すためにも、とにかくまずは紙に今やりたいこと、将来的にやりたい

ことでも何でもオッケーです。

夢や目標を紙に書いて、それを視界に入るところに貼り付けてください。

それをまずやることが成功への第一歩となります。

## やりたくないことも紙に書く

---

”やりたくないことも紙に書いてください”

「いやいや、紙に書いたら実現してしまうちゃうんかい！」

っていうツッコミが来るかもしれませんね（笑）

でもこの話では、それを絶対に実現させないための方法です。

もし仮にサラリーマンの人がこのままの生活を過ごしていったとして、将来必ず定年退職をす  
ると思います。

そして年金がもらえる年齢になるまで、その分のお金を稼ぐためにまたアルバイトをすること  
になってしまいます。

そんな将来過ごしたいですか？60歳過ぎてからアルバイトしようと思えますか？

僕は絶対に嫌です（笑）今でさえ体力がないのに、60歳になってから働くなんて想像ができま  
せん（笑）

ただサラリーマンとして今後も頑張っていこうと思う方は、そういった未来を予測しておいたほ  
うが良いです。

家族を持つと、お金がかかりますよね。今の世の中では夫婦共働きで家計を支えている家庭が  
多いです。

子供の学費だったり、食費、光熱費、ガス代...様々なものにお金がかかってしまいます。

そんな中で年金が貰えるようになるまで生活を支え続けるほどの貯金ができるだろうか？

僕はそれは無理だと思っています。

僕は本格的にビジネスをやり始めた頃に、この未来を予測しました。

他にも色んなことを予測しました。

その時の現状から何もしなかった時にあり得る未来をとにかく書きまくりました。

- ・仕事を週6回して休みの日はアルバイト
- ・ずっと借金の支払いに追われ続ける日々を過ごす
- ・働いてばかりで1度きりの人生が会社に使われて終わる
- ・ダメな息子だなと親がバカにされる
- ・親孝行ができない

- ・彼女の誕生日もまともに祝うことができない
- ・結婚ができない
- ・自由な時間がない
- ・友達の誘いも受けることができない
- ・将来の子供に好きなことをさせてあげられない

まだまだ色々な予測を立てられました。

こういった予測を立てることでどんな心理状態になるかといえば

”こんな未来は絶対に嫌だ！！”

となります。

僕は3年前にネットビジネスに出会わなければ、高確率でこうなっていたと思います。

これらを明確化することで、その最悪の未来を回避しようという行動をするようになります。だからこそ、これらの未来も明確化する必要があります。

紙に書いて、自分を焦らせることで行動が急激に変わっていくようになります。

僕は今でもそれを想定しては、紙に書いて明確化してその未来を回避する行動を取りまくっております。

これによる行動の継続の持続は強いと確信しております。

## 移動中に音楽を聴くことをやめた

---

僕は2年前はフリーターとして働いていたので、電車に乗って通勤していました。それまではいつものように好きな音楽をかけて、パズドラをやっておりました。そうやって通勤の30分を過ごしていたんですね。

でもこの30分の中でも出来ることがあることに僕は気づきました。そしてゲームアプリの必要性の無さにも気づきました。

ここでの行動の変化も僕が稼げるようになった要因の一つです。僕はとりあえず、音楽を聴くのもやめ、ゲームアプリもやめました。そして何をしたかというと、

”成功者の方の音声を聞きまくる、動画を見まくる”

これに切り替えました。これに切り替えることで、自分の中にはなかった考え方や知識が毎日の30分の電車の中で得られるようになりました。30分とは言っても、多くのことを学ぶことができました。電車から降りたら、音声だけでも聞いたり、僕は徹底的に成功者のマインドを吸収するために、成功者の考え方を取り入れました。

電車や移動中はインプットするのに非常に最適です。インプットして、帰ってからそのインプットした情報を元に行動をしていくと、成功のスピードは格段に上がっていきます。

成功者マインドを吸収することができたら、とにかく行動が変わります。行動が変われば未来が変わる。そういった連鎖が聴くことから起こります。ぜひお試しください！

## 明日やることリストを書く

---

僕は2015年の4月から始めたことがあります。  
それが”明日やることリストを毎日書く”というものです。

こういった内容のものかという、前の日の夜に、次の日にやらなければいけないことを5つ書くということを習慣化しました。

そしてその夜に書いたことを次の日に全てやらなければ眠れないというルールを作りました。

とにかくそれを毎日続けていき、やることリストが全て終われば、小学校で先生からもらった”よくできました”と書いたシールを貼って自分を褒めるというルールを作りました。

これが習慣化するようになってからの収入の上がり方は凄かったと思います。  
約2か月ほどで収入が2倍になり、1年経つ頃には10倍になっていましたから（笑）

これを習慣化させると、「これをやらなきゃいけないな...」とか、「これやったらめっちゃ良いんちゃうん？」と理性的に考えたことができるようになるんです。

人間は「明日の自分ならできる」という謎の自信があります。  
だからその晩に明日の自分には何をさせようかなと思って、僕は”明日やることリスト”を毎晩ノートに書いては、明日の自分にそれをやらせていました。

でもいきなり大変な仕事を与えてはいけません。  
まずは1か月ほど軽いことから始めてください。  
例えば「10分間本を読む」とか「カフェで作業をする」とか。

とにかく簡単にクリアできそうなことから最初は書いていき、1か月ぐらい経ってから少し難易度を上げてもらえれば良いです！

1か月も経てばやることリストを達成させることが習慣化してるので、その頃になれば達成できずにその日を終わらせることができなくなっています。

人間は習慣化すると、それをやらずにはいられないんです。  
「今日は歯を磨くな！」と言われたら気持ち悪くないですか？  
「今日は風呂に入るな！」とかも僕は嫌です。

それと同じ感覚に陥るんです。

これはあなたの行動を継続させるための重要な方法になるので、ぜひ活用してみてください！

## 第5章：これから起業を考えてる人へ

---

この電子書籍を見ていただけた人の中には、これから起業をしようという人がおられると思います。

そういった人のために僕からのアドバイスだったり、やり始める時にオススメの考え方、時間をできるだけ無駄にしない努力の仕方などをこの章で説明していこうと思います。

できるだけ失敗しないように成功までの道を歩いていきたいという人は是非とも読んでいただきたいです。

## ネットビジネスは決して楽しく稼げない

---

「ネットビジネスで楽に稼ぐ方法教えて」

「ネットで楽しく稼ぐのはどうかと思うけどなー」

こんな言葉を僕は友達から言われまくりました。

ネットビジネスで稼ぐことって、結構簡単に見られがちかもしれませんが、そんなに甘い世界ではありません。

甘い覚悟でやり始めるのであれば、やらない方がマシです。

稼ぐことは決して楽ではない。

僕が歩んできた道も全然楽ではありませんでした。

月収10万円稼げるようになるまで、本当にきつかった。

本当にメンタルがイカれそうになっていました。

ただ個人で稼ぐことってというのは、そういうことだと思った方が良いでしょう。

僕は色々な成功者の方を見てきましたが、みんな楽しく今の生活があるわけではありません。

今でも死に物狂いで頑張ってる成功者が何名もおられます。

みんな頑張ってるんです。

そして中には本当に死にそうになった人もおられますし、更に言うとなんかリスク管理ができずに消えてしまった人もいます。

一歩間違えると本当に死ぬかもしれません。

もちろんリスク管理がしっかり出来ていれば、そこまでの状況にはならないと思いますが。

とにかく生半可な覚悟で起業はしてはいけません。

本気の覚悟と本気の熱意がなければ、大きな結果は出せません。

人生を変えることは相当難しいものなんです。

楽しく生きていきたいのであれば、フリーターをやったり、普通の企業で働いた方がかなり楽です。

やることをしっかりやればお金が貰えるのだから。

僕からしたら、普通に羨ましいことです。

ただやらない理由としては貰える額は決まってるからです。

そして自由も拘束される。

これは僕の主義に合わないんです（笑）

ネットビジネスは確かに自分のやりたいタイミングでできるし、好きな場所で作業も出来る。ベットの上やお風呂の中でも作業ができるのはメリットかもしれませんが、確実な収入は約束されてません。

その分のプレッシャーは凄まじいものです。

そのプレッシャーを背負う覚悟はしておきましょう。

## 周りからは必ず批判される

---

僕はネットビジネスで起業をする時に、当時の職場の人に思いっきり

「ネットビジネスで俺絶対稼ぐ！！」

と言ってやりました。

ただでもそれを聞いた人たちは多分心配だったり、こいつ馬鹿だなーと思っていたかもしれません。

「ネットってホンマに稼げるんですかねー？」

「怪しいことしないでくださいね」

「安定した職を探したほうが良いんちゃう？」

「やめとけよ」

ぐらいは余裕で言われてます（笑）

とにかく初めは「お前には無理だと思う！」みたいなことを言われます。

僕は特に学歴も良くないし、大学卒業してフリーターだったしで、本当に何もない人間だった。そんな感じだからこそ成功するのは無理だと思われたのかもしれない。

でも成功できるんです。

何を言われても自分のことを信じ続けて、そして行動を止めなかった人が成功できるんです。

僕は運が良いのかわかりませんが、周りのアドバイスを昔から聞かないタイプだったんです。だからか、友達からとかの批判などは一切気にしませんでした。

時には「あいつネット使って怪しいことやってるで」なんか影で言われてたこともありましたが、そんなもの関係ないんです。

成功するためにはそんなことは気にしなくて良いんです。

結果を出せるようになれば、手のひら返して接してくるようになります。

だから最初のうちは言わせておけば良いんです。

自分を信じて頑張り続けた人間の姿を後々見せてやれば良い。  
そう思って批判に目もくれず行動し続けてください。

稼ぐ方法はネット検索をかけていけば、かなりの数が出てきます。  
さらに言うと今後も増えてきます。

稼ぐ方法が色々あって便利な世の中ではありますが、それが逆に初心者や結果が出る前の人たちにとっては大きな障害になってしまいます。

例えば、あなたがカメラ転売を始めたとします。更にカメラ転売を始めてすぐに結果が出たとします。  
そうなる他にも稼げるや内容を試そうとして更に色々な情報を探します。  
それも間違いではないです。むしろ良い選択だと思います。

ただし、”新しいノウハウを実践するタイミング”を間違えてはいけません。  
このタイミングを間違えてしまうと、今まで出来ていたことも出来なくなってしまう。  
人間はあれもこれも本気でやろうとすると、基本的には必ず上手くいきません。

だから一つのノウハウを実践し始めた段階、もしくはその稼ぎ方で月収10万円を3ヶ月連続で達成するまではやってはいけません。  
そのビジネスを完璧に極めたという実感が生まれるまでは、そのノウハウに集中してやっていきましょう。  
2つのビジネスを同時に始めて、同時進行させて頑張るというのも絶対にダメです。  
必ず上手くいきません。

そう言ってる僕ですが、これで上手くいかなかった経験があるんです。  
僕はカメラ転売を始めてすぐぐらにYouTubeのトレンド動画を作りまくる作業をやって、アドセンス広告を得ようともしていました。  
その2つを同時進行しておりました。

しかしYouTubeのトレンド動画を作り始めてからは思ったような結果がカメラ転売で出てこなくなりました。  
何故カメラ転売で結果が出なくなったかと言うと、後から始めたYouTubeを優先的に頑張ってしまったからです。  
そうなる自然とカメラ転売の作業は減っていき、販売台数も減っていました。  
YouTubeでも収益を上げようとするためにYouTubeの作業に集中しすぎたためです。

こうなってしまうとカメラ転売の作業の効率は悪くなってしまい、必然と収入も落ちていきます。

僕の場合、YouTubeを始めてすぐに仲間と出会えたことですぐにカメラ転売に集中し直すことができましたが、僕が見てきた人の中では今まで出ていた結果が思うように出せなくなっていき、ビジネスをリタイアしてしまった人たちもいました。

積み上げてきた経験を無駄にしないためにも極めるまでは必ず1つに徹していきましょう。

## まず始めるなら絶対に転売

---

起業しようと思うのであれば、まず僕は転売をオススメします。

理由としては”自分で稼ぐという感覚を実感しやすい”ということ。

この自分で稼ぐという感覚を早いうちに持つことが最速最短で稼ぐための武器になるからです。

この感覚を持つことで、月収100万円が一気に明確になります。

例えばカメラ転売で僕は1つ目でいきなり約2万円の利益を出すことができました。

ということは月収100万円稼げるようになるまで、その商品を月に50個売ればいいということになります。

これは一見あたりまえのことを言ってるように聞こえますが、これを感覚として身につけるかどうかで行動力が大きく変わってきます。

月収100万円が見えて行動をするのと、見えないまま行動をするのでは、継続力に影響してきます。

僕自身ブログアフィリエイトをやっていましたが、結果が見えてこなかったんですよね。

月収100万円達成するためのことを考えてはいましたが、それが明確にならなかったため、「今やっていることは正しいのかな？」と思うようになり、次々とブログの内容を変えていきました。

3ヶ月更新を続ければ良い方で、中には1ヶ月で更新をやめたブログもありました。

とにかく継続力が続きませんでした。

「このまま続けても意味がない」と思うんです。

ですが、結果が出ていたら絶対に違っていました。

少しでも結果が出ていたら「これを続けていけば月収100万円達成できる！」となったはずなんですよね。

稼げる実感を持っていかなければ、とにかく継続力に影響してきますので、最悪転売でなくてもいいのですが、できるだけ早いうちに結果が出せる即金性のあるビジネスをオススメします。

## ツールの力で稼ぐは間違い

---

最近Facebookなどを見ていると、投資関係のツールの宣伝が多くなってきております。シグナルが出たらエントリーするとか、買いだとか、売りだとか、ツールの通りにやれば稼げるといったような案件が多くなってきております。更に深く調べていくと、どんどん魅力的に感じてしまいますよね。でも基本的にはお金稼ぎはそんなに甘いものではありません。

よくよく考えてほしいのですが、あなたの周りで「このツールの通りにやってるだけで生活安定してるわー」っていう人を見たことがありますか？

僕自身月収1000万円を越えてる成功者の方と何人か知り合いなのですが、そんな人は1人もいません。みんな今でも努力しております。楽しんで稼いでいる成功者の方はいません。

ツールを使うだけで稼げるという情報を鵜呑みにしてしまうと“稼げるツールばかりにフォーカスしてしまう”という状態になってしまいます。

人間はどうしても苦よりも楽を求めてしまう生き物です。だからこそ“楽”というワードに弱いんですよね。その状態に陥ってしまうと、自分の力で稼ぐというビジネスの本質を見失ってしまいます。

お金は誰が稼ぐのかと言うと、ツールではなく、あなた自身です。そこを忘れてしまうと、決してお金なんか稼ぐことは不可能です。

“自分自身の力で稼いでやる！”という強い意志を持った方が良いです。その強い意志を持ち続けた方は成功者に確実になれます。

ツールに振り回されず、努力して稼ぐ系のものにフォーカスしていきましょう。

## 第6章：正しいメンターの選び方

---

まずメンターというのは、簡単に言えば師匠みたいなものです。あなたの目標と一緒に達成させることを考え、そのやり方を教えたり、サポートする人のことを言います。

まずメンター探しの第一歩としましては、Facebookなどで気になる人にメッセージを送ることから始まります。

メルマガから来る情報からとかでも良いですが、僕はFacebookから探すことを1番にオススメします。

そこから誰が本物か偽物かを見抜くテクニックをご紹介します。

## 実際にお会いできる人かどうかの確認

---

ビジネスは独学では稼げないと僕は思っております。  
だからこそ実際に稼いでる方から教わるのが重要です。

ただし、ネットビジネスには”自分だけが稼げればいい”と思う悪い人も数多くおられます。  
稼げもしない情報をあたかも「簡単に稼げるよ。」といった感じで、まともな説明もないまま買わせる人が多く存在しております。

ここではそういった人を見抜くための方法を、僕の経験からご紹介していこうと思います。

まず1つは”実際にお会いできる人かどうか、もしくはSkypeが可能かどうか。  
僕はよくFacebookのメッセージから、いくつか稼げる案件の紹介を頂きます。  
その度に僕は「話を聞きます」と言うのですが、それと同時に僕は実際に会えるのか、Skypeができるかどうかを聞きます。  
それがまず第1ポイントになります。

ここで、「私より詳しい人にお繋ぎしますね」と言う人は僕の中ではありえないです。  
何故かと言うと、その案件で稼げているのであれば説明できるからです。  
詳しい人にお繋ぎするという人は高確率でその案件の詳しい内容を知りません。  
だから僕は「あなたから聞きたいんです」と言います。

それを言うと基本的には会ってもくれないし、Skypeすらしてくれません。  
そんな人と一緒にビジネスが出来ますか？

メンターは必ず心から信頼できる人を選ばなければいけません。  
だからこの第1ポイントは必ず確認するようにしましょう。

## 稼いでる証拠があるかどうか

---

お会いした時に必ず見せてもらってほしいものは、”その人が稼げていることがわかる証拠”です。Skypeでも確認出来ると思います。

転売の場合だと、仕入れた商品、そしてそれが売れたデータを見せてもらえれば良いかなと思います。

実際に稼げていない人から教わったところで、正直稼ぐことは不可能だと思います。何故ならその人が稼げていないから、つまづいた時に助けてもらえないんです。その人もつまづいて起き上がる方法を知らなければどうしようもないですよ。

そういった人からのアドバイスは全くありませんし、あったところで稼げるようになるかどうかのアドバイスわかりません。理論的なことを説明してくるかもしれませんが、正直ビジネスは理論だけでは無理な部分もありますから、経験に基づいた説明じゃなければわからないこともあります。だから確実に稼いでいる証拠が必要になってきます。稼げている証拠が多ければ多いほど、その人の経験値の高さがわかるようになります。

経験値が高い人は、その分失敗や苦勞が多いのです。だから困った時などの対処法や、モチベーションが下がってきた時にどうやって行動してきたかを聞くことが出来ます。そしてそれを聞く時は、その人の体験談を元に聞くとイメージがしやすくなると思います。

成功者だと思える人にお会いする際は必ず稼げている証拠を見せてもらってください。

## 自信を持って話せているかどうか

---

僕がお会いした本物の成功者の人は、自分の稼ぎ方を話す時、楽しそうにお話しします。その楽しそうな感じから”本当に結果が出ている”ことがわかります。

人間は結果が出るとどんどんビジネスが楽しくなってきます。スポーツでもそうだと思いますが、勝ちまくと楽しくってこないですか？テニスでも試合に勝ちまくった時はかなり楽しかったです。ビジネスも同じで稼げるようになってくると、めちゃくちゃ楽しいです。だからこそ僕もそうなのですが、説明する時は自然とテンションが上がってきます。

基本的に楽しそうに話す人は本当に稼いでいます。そしてどんな質問にも答えてくれます。メリット、デメリットなどもそうですし、あなたが抱くそのビジネスの不安点などにも全て答えてくれます。

そのビジネスに絶対的な自信があるかどうかは、その人の話し方や目の輝きを見ていけばわかります。更に言うとその人の話を聞いていて、あなたも楽しくなってきたら、そのビジネスに挑戦した方が良いです。人間は楽しいことに対しての集中力は凄まじいものになります。楽しいと思えば思うだけそのビジネスに没頭し、作業量も多くなっていき、結果も大きなものになっていきます。

楽しそうなビジネスだと思ったら、即断即決です！  
そしてその人をメンターにしてみてください！

その時は必ずメンターの人が成功へと導いてくれます。

## 終わりに

---

この度はこの電子書籍を読んでいただき、ありがとうございました。  
もしかしたら文章の書き方に変なところがあったり、漢字が間違えてるといったところがあったかもしれません（笑）  
しかしこれはこれで面白いかなと思ってるんですね。  
賛否両論があるかもしれませんが、僕がわかってほしいのは、  
”学校で習った常識を持っていなくても、お金は稼げる”  
ということ。

漢字が読めない、英語もわからない、テストで60点以上取れた記憶がない。  
そんな人間でもこの電子書籍に書かれたような経験を積むことが出来ましたし、月収100万円も達成することが出来ました。

結局重要なのは、本人が持っているスキルではなく、”行動力”なんです。  
”やるか、やらないか”  
この選択肢が出た時に”やる”を選択し続ける人間が大きな結果を出していくのだと思います。  
ただし、その選択をする時は、その選択で明確なビジョンが見えた時にしましょう。

僕のオススメする方法では基本的には確実に稼ぐためのアドバイスではありますが、それを聞いても稼げるイメージが浮かばなければ”やらない”の方が正しいです。

ナポレオンヒルの名言で”思考は現実化する”とありますが、逆に言えば思考が出来なければ現実化もありえません。  
だからこそ稼げるというイメージが必要になってきます。

稼げるイメージを持てたものに対して”やる”を選択し続けることが出来れば、最速最短での成功が可能になります。

それが元ギャル男であり、常識のなさを笑われ続けた人間であっても、必ず結果は出せます。

そして”成功するまで諦めないこと”  
これで100%の成功が出来ることを僕は保証します。

世の中を変えることは難しいですが、自分の人生ぐらいなら誰でも変えることが出来ます。  
本気で人生を楽しみたい人は、思い切って踏み出してみてください！

一度きりの人生、後悔しないように生きていきましょう！

ここまで読んで頂き、本当にありがとうございました！

## 稼ぐためのポータルサイトプレゼント

---

最後に僕からプレゼントをご用意させていただきます。

この本では説明していないことや、カメラ転売で稼ぐための情報を知ってみたいという人は、こちらのLINE@から随時情報を発信しております！

LINE@はこちらから友達追加して頂けます。

URLからの方はこちらから

→<http://line.me/ti/p/%40tp6675p>

こちらを追加して頂きましたら、僕が100万円以上投資して学んだことを約20～30本ほどの動画にして説明したポータルサイトをプレゼントさせていただきます！