

Podcastノート

No.002 『質問：新商品や新サービスのアイデアを出すヒントがあれば教えてください』

fujit0202

■Podcastノート■No.002

第4回_『質問：新商品や新サービスのアイデアを出すヒントがあれば教えてください』

本ご紹介する質問は、
”新商品や新サービスを売るためのアイデアを出すヒントを教えてください”
です。

セオリーとしては、
世の中にない新商品や新サービスを売るには
お客様にその商品をよく知らせ、商品のイメージをつくらないといけません。
そのためにはCMや広告、営業経費など大きな投資が必要なので、
中小企業の場合、このようなやり方は難しいです。

それを踏まえて
ポイントは「進め方」

いいアイデアを考えることが目的ではなく、
考えたアイデアがビジネスとして成り立つことが重要。

どのように考えるかというよりも
考えたアイデアをどのように展開していくか。

進め方として、売る前にまず使ってもらうところから入るほうがいい。
そしてお客様の声、事例を集めながら進めること。

売り出すまえに、何人かに使ってもらって、
その商品は、そもそも本当に売れるのかを見極めること。
そして、”その商品が売れるようになるポイントは何か？”を
しっかりつかんでおくことが重要です。

ぜひ聞いてみて下さい。

[番組音声の再生](#)

